



十余万斤藕封池中愁煞藕农

盼价格上涨,更盼有大客户来集中收购



▲董生先展示自家藕池里挖出来的好藕。本报记者段学虎 摄

◀站在自家藕池的冰上,董生先很发愁。本报记者段学虎 摄

本报1月28日讯(记者 张园园)“还有百余亩藕封在藕池子里,这一下雪又不知道啥时候能卖出去了,愁啊!”28日,垦利区胜坨镇张西村的董生先言语中有些着急,他和堂兄董学先合伙承包了400余亩藕池,其中二百多亩已售完,“之前价格低,那些几乎都是赔钱卖的,剩下的这一百多亩不知道啥时候能卖出去。”他盼着能有大客户来集中收购。

已经种了六七年藕的董生先和董学先,是种藕的老把式了,“2011年就开始种了,对市场行情啥的也算知道一些,中间也经历过价格波动,但像今年价格这么低的并不多见。”董生先告诉记者,一般每年阴历七月十五之后,就开始陆续出藕、卖藕了,“今年刚开始卖的时候价格就不算很好,当时还想着后期价格能涨一涨,结果一降再降。”

最贵的时候,董生先的藕曾卖到1.5元一斤,“这个价格和往年均价差不多”,但没过几天价格就跌下来了,“最便宜的时候,才0.8元一斤。”

可即便是价格便宜,董生先也必须得卖,“我们承包了400多亩的藕池,卖一点是一点,不然都封在池子里等天暖和更麻烦,还影响下一年新藕的生长,甚至影响产量、品质等。”出于这样的考虑,董生先和董学先合计后,将200多亩陆续卖出去,“1元一斤,1.1元一斤,0.8元一斤,多少钱都卖过,一算账,赔钱。”

在董生先家的藕池旁,记者看到,和排空水、从淤泥里挖藕不同,董生先的藕需要找专门的挖藕人。“先用切冰机把冰划开,然后按照划好的块,隔一块挖一块。”董生先说,除了承包费、肥料费,挖藕人的人工费是最大的支出之一了,“一亩地的承包费、肥料费加起来得七八百块钱,挖藕人工钱按斤数算钱,一斤0.3-0.4元。”董生先说,如果一亩地出1500斤藕的话,0.8元一斤的卖价,还不够上述费用,“这一年就得白忙活,还得赔进去挖藕时的电费钱、工人的吃喝费用等。”

27日开始的一场大雪,让董生先有些高兴,又有些担忧,“冷时候正是藕价格上涨的时候,这两天价格也确实涨了点,一斤能卖到1.2元、1.3元左右,但出不了藕,也很少有大客户来集中收购,是最麻烦的。”董生先说,挖出的藕不能长期储存,一旦挖出必须及时去卖,“不然变黑了不好看了,也没人买了。”价格的上涨,让他对补之前的亏空有了一定的信心,但没有大客户来,让他对剩下的这百余亩藕的销售,又有所担忧。“没有大客户,一下都挖出来肯定不行;但如果再像之前一样陆陆续续的卖,今年得倒贴钱了。”

种植面积扩增、缺乏深加工产业……

种植户们的出路在哪里

采访中,董生先、董学先提到最多的,就是这两年种藕的人越来越多,而他们种出来的藕,除了直接卖出去之外,很少有进行深加工的。

本报记者 张园园

“周边都是藕池,附近就有2000亩”

在董生先、董学先的藕池旁,董学先指着西边一大片地方告诉记者,能看到的,荒草掩盖之下,都是藕池,“光我们村附近就有2000亩的池子,早几年哪有这情况。”在垦利城区住的袁女士,其家人也在一乡镇承包了五百亩的藕池,“今年藕难卖,工也难找,种藕的人太多了。”

董学先最先感受到种藕的人越来越多,是前两年他准备续签合同时,儿子董海生对他的劝阻。“我在其他地方还单独

租了五十亩的藕池,两年前续签合同时,儿子跟我说,不能再续签了,种藕的人越来越多,价格肯定会跌。”与此同时,身边也有不少人向他打听种藕的信息,“都觉得应该能赚钱,也都想干干试试。”

在董海生的建议下,董学先没有续签合同。“现在想想挺对的。”董海生说,在他印象里,他家的藕池附近,原本多是别人的稻田,“现在都变成藕池了。”

随着种藕面积的增加,市场

上藕的供应量也在不断增长。28日,雪后正冷,锦华市场附近,仍有人拉着藕来卖,“都是本地藕,自家种的。”守着一堆藕的王师傅说,他家也是垦利的,这两年种藕的多,价格也低了不少,“2.2元一斤,你要多了就再给你便宜点。”而在东城金水市场摆摊的孟师傅说,前几天的藕更便宜,菜市场上卖价才1.8元一斤,“本地那么多,咋还用的着外地的。”他估摸着,今年种藕的不少人会赔。

藕农盼深加工,延长产业链条

干的时间长了,董生先、董学先和拉藕的人也逐渐熟识,“有时候说起来拉到哪儿去,他们都说是拉到市场上卖,很少有说拉出去进行深加工的,深加工企业来我们这儿直接拉藕的也少,几乎没有。”

“纯粹吃的话,能吃多少啊,销量还是有限。”董生先说,一般东北、北京等地,是莲

藕比较重要的需求区,“除了供应量大,今年藕价高的时候,天不好,路上不好走,这些市场都很难过去。省内的话,淄博做酥锅的多,对藕的需求量大些,但也有限。”

董海生告诉记者,此前他也曾跟父亲说过深加工的事情,“本身藕这个东西,挖出来就不能长时间储存,如果附近没有深加工企业的话,单纯

的卖到终端市场,销售就会受到比较大的影响。”

除此之外,董生先说,如果附近有深加工企业的话,他们的日常损失也会减少,“就像这种四节的藕,只有中间这两节最好的是称重算钱的,其余的是不给钱的。如果有深加工企业的话,这些我们就能卖了,也是一部分收入,受到的冲击也会少一些。”