

截止10月末,东营市金融办

# 新增小额扶贫信贷480万元



本报12月11日讯(记者 孙川) 11日,记者从东营市金融办了解到,东营市金融办以贫困户融资需求为出发点,以使贫困户应贷尽贷为目标,着力在搭建银担企、银行与贫困户合作平台上下功夫,用足用好现有金融扶贫政策,引导更多金融机构对贫困户给予信贷支持,多措并举,推动金融扶贫工作再上新台阶。

截止10月末,新增小额扶贫信贷480万元,各类扶贫贷款余额1682.64万元,带动4861户贫困户就

业、助学或增收。其中,东营市发放“富民农户贷”13.9万元,带动9名贫困户创业;“富民生产贷”955万元,带动452名贫困户就业或增收;发放创业扶贫贷款33笔,合计46.4万元;协调莱商村镇银行为2805户贫困户发放“扶贫贷”233.29万元,为1587名学生发放助学贷款1413笔,累计贷款110.05万元;协调农信社对21名贫困户发放贷款余额324万元。

东营市金融办不断加大扶贫业务创新。协调银行机构、保险机构开展金融扶贫创新,东营银行累计发放17笔光伏扶贫贷款,贷款余额10.4万元;东营莱商村镇银行为全市2805名贫困户发放233.29万元“扶贫贷”。为缓解贫困群体和低保对象“看病难、看病贵”等问题,协调中华联合保险为利津县11681名贫困群体和低保对象投保意外伤害保险和重大疾病保险,政府予以补助,对政策性医疗报销之外部分予以保障。协调人保财险为东营区牛庄镇金丰农场540千瓦光伏项目缴纳财产险,保费7700

元,保额36.8万元。协调做好“千企帮千村”金融扶贫工作,协调农发行为广饶半球面粉公司申请6000万元扶贫贷款额度,目前,该笔贷款已上报省行审核,该笔贷款下发后,预计带动百名贫困户就业或增收。

东营市金融办与市人行、银监分局、银行业金融机构定期协商金融扶贫工作,研究下步工作重点及推进工作意见,全面推进相关工作。建立了银担企合作机制,提升合作水平。主动对接东营市融资担保机构、保险机构,争取银担企业合作。对接省农担公司,联系在东营市设立分支机构事宜,进一步推动银担企合作,分摊化解信贷融资风险。

同时建立小额信贷贴息、风险补偿制度。市、县两级建立贴息、风险补偿资金1715万元。其中,市级补助资金800万元,县区资金915万元。下一步,市金融办将继续加强宣传,营造氛围,及时推介东营市金融扶贫的典型做法,引导更多社会力量参与扶贫。

太平人寿东营客户办理保单贷款5次

## 罹患重疾后获赔30余万

本报12月11日讯(记者 孙川) 太平人寿东营客户刘先生(化姓)几年前购买了一份太平人寿的重大疾病保险产品。在4年的时间里,他办理保单贷款5次,满足了生意上的资金需要。今年,他被查出胃癌,又获得太平人寿赔付30余万元。保险,是刘先生生意上的及时雨,更是他人生的及时雨。

2013年,刘先生为自己购买了一份太平人寿的重大疾病保险产品,保额为30万,年缴保费17000元左右。刘先生是做生意的,经常会有紧急资金需求。但即使是在资金最紧张的时候,他也从来没有想过中断缴费。他深知,自己是家里的顶梁柱,决不能没有

保险。而且太平人寿的保单贷款业务办理起来比较便捷,资金紧张时,还可以用保单贷款来应对。在4年的时间里,刘先生共操作保单贷款5次,解决了多次生意上的问题。

今年10月,刘先生因身体不适,到鸿港医院就医,结果被诊断为胃癌。这样的人生变故,对谁来说都是一道坎。在接到刘先生的报案后,太平人寿积极协助他准备理赔资料,并于今年11月份赔付301600余元。

金融产品,从来都是为满足客户需求而生的。太平人寿东营中心支公司将继续以优质的产品和服务,为当地百姓的事业生活保驾护航。

## 青岛银行东营分行开展“青银爱基金”募捐活动

在青岛银行21周年行庆即将到来之际,为贯彻十九大会议精神,积极履行社会责任,大力弘扬社会主义核心价值观和道德理想,青岛银行东营分行组织全体干部员工开展“青银爱基金”募捐活动。

“青岛市青银慈善基金会”是由青岛银行发起成立,2017年4月18日经青岛市民政局审批,取得《基金会法人登记证书》。“青银爱基金”是以积极履行企业社会责任为己任,以帮助贫困地区开展捐资助学和公益救助

助事业为主题爱心平台。

青岛银行东营分行干部员工积极响应,193名员工奉献爱心,以实际行动践行“青银关爱”文化精神。“青银爱基金”募捐活动的开展,有效激发了全行干部职工热爱青银事业,倡导奉献爱心,为实现“青银梦想”而不懈努力的工作热情,进一步提升了分行员工的服务意识、奉献意识和团结意识,在我行营造了关心困难群众、乐于无私奉献、关心公益事业的良好氛围。

## 优才talk show 专访刘春杰

即日起,太平人寿东营中心支公司推出《优才Talk Show》,将每月优才计划的会长或主席约出来,做个小专访。本期专访11月的会长刘春杰。刘春杰刚从青岛游学回来,收获颇多。

“大家好,我是刘春杰。这次去青岛分公司游学,对他们有两个非常深刻的印象。第一个印象是,年轻人多。八零后九零后目测能占到队伍的一半以上,其中有个高级经理,2015年进入公司,6个月就晋升成为高级经理了。第二个印象,就是他们的早会经营,可以说让我耳目一新。”刘春杰说。

“总体来说,青岛分公司的大早会,除了精简一点、紧凑一点,和我们差别不是很大。差别较大的环节,是二早会。”刘春杰表示,“他们的职场和我们不一样,不是每个营业部一间办公室,而是好几个营业部共用一个开放式的房间。所以他们的二早会,是多个营

业部一起开。”

多个营业部共同开二早会,带来的最大好处是提升了二早会的学习氛围。“我们都有这样一种感觉,如果你的营业部某天的出勤人数很少,会议纪律就很难维持。本来你要宣导个事情,看着屋里空荡荡的,会议的氛围就很冷清。这个人出去接个电话,那个人去上个厕所,会议的效果很差。但是多个营业部共同开早会,一凑几十个人,大家都在那里认真听,开小差的人就少了。有个环节让我记忆犹新,就是大家都在二早会上自己的工作日志,那5分钟时间里,真是鸦雀无声,七八十个人,都在认真地写,你不用担心会议纪律。”

刘春杰最后表示:“接下来,我们要参考青岛分公司的这个早会经营,对自己的二早会进行流程再造。我相信,只要用心去做,落到实处,就一定会有成效。”

# 恒丰银行东营分行开展服务实体经济宣传活动



为落实东营市委市政府、东营银监局关于支持实体经济发展的要求,进一步提高服务实体经济的能力,发挥金融资源配置对实体经济的引导和促进作用,近日,恒丰银行东营分行组织辖内7家营业网点,在东营市三区两县分别开展了“诚实守信服务实体经济”主题宣传活动。

恒丰银行东营分行辖属各支行通过进社区、商超、企业等方式将“诚实守信服务实体经济”发展

的政策宣贯到当地群众中。如该行东城支行在银座商圈进行宣传,西城支行在嬉水公园周边进行宣传;垦利支行、河口支行分别深入到当地胜兴花园、海宁社区等地进行宣传;利津支行前往山东诚航新能源有限公司进行宣传,广饶支行走进当地企业推广贷款业务。多种形式的活动有效扩大了该行服务实体经济的宣传效果。

除户外宣传外,恒丰银行东营分行还通过辖内营业网点进行宣传。从活

动开展至今,该行各营业网点LED屏循环播放“诚实守信,服务实体经济”的活动宣传标语。该行大堂经理向前来办理业务的人员发放宣传材料,积极推广宣传相关政策。

恒丰银行东营分行组织的一系列宣传活动提高了授信企业对该行支持实体经济发展政策的了解,推广了该行面向企业推出的各类金融产品,为支持当地实体经济发展做出了积极贡献。

(李金金)