

# 9月6日起,刷卡手续费将下调

见习记者 高玲玉



## 刷卡费率下降 但信用卡套现成本将大大提高

根据国家发展改革委、中国人民银行《关于完善银行卡刷卡手续费定价机制的通知》要求,9月6日起,刷卡手续费将总体下调,信用卡套现行为将受到限制,而餐饮类商户则将得到实惠。

“不好意思,POS机坏了,您付现金吧。”日常消费时,不少市民都遇到过类似情况。原因就是如果顾客刷卡支付,商家会掏一笔手续费,所以部分商家为了节省成本,会想各种理由拒绝顾客刷卡支付。

银行卡刷卡手续费主要由三部分构成,收单机构收取的收单服务费,发卡机构收取的发卡行服务费和银行卡清算机构收取的网络服务费。

然而,9月6日POS机刷卡手续费新标准一执行,这样的情况就会变得越来越少。办理POS机的业内人士告诉记者,新规第一大亮点就是刷卡手续费分层下调。据了解,POS机刷卡新标准实施后,借记卡将执行不超过0.35%的收费标准,13元封顶。

相比借记卡整体下调、保持封顶的情况,试图通过POS机利用信用卡套现的用户,则要大失所望了。据了解,信用卡取消过去的封顶政策,整体费率调整为不超过0.45%。取消封顶,则意味着对试图套现的

用户需要付出更大的代价,“过去,通过封顶POS机从信用卡中套现10万块钱,最少只用花26块钱的手续费就行。但是现在,就得花400多元的手续费,这对有套现想法的人来说是一笔不小的收费”。银联商务的一位工作人员解释,套现在我们国家是违法行为,POS机刷卡新规将有效限制套现行为。

此外,据了解,对于目前存量执行扣率高于新标准的商户,9月6日后自动降低扣率。对于目前存量执行低扣率低于新标准和目前执行封顶的商户需8月末前补签协议。如未能完成补签,则9月将会停止收单服务。

另外,对非营利性的医疗机构、教育机构、社会福利机构、养老机构、慈善机构刷卡交易,实行发卡行服务费、网络服务费全额减免;对超市、大型仓储式卖场、水电煤气缴费、加油、交通运输售票商户刷卡交易实行发卡行服务费、网络服务费优惠。

## 行业调整变化大 餐饮类商户将得到更多实惠

市民张女士表示,自己已有两次带孩子去买衣服刷卡时,服装店里的老板会多收手续费:“人家多收个手续费也能理解,毕竟就几块钱的事儿。但是如果真能以后不收了,就好了。”

据悉,新规试行后,相比之前的按照行业分类不同、刷卡费率不同的规定,本次新规调整还有一大亮点,就是取消了费率的行业分类。过去,房地产、汽车销售、化妆品行业的POS机刷卡费率为1.25%,服装与食品销售行业为0.78%,超市、小家电为

0.38%,而现在除房地产、汽车销售行业没有变化外,整体将调整为借记卡0.35%、贷记卡0.45%。

尤其是对餐饮业来说,新规是个喜讯。位于东四路的一家饭店老板给本报记者算了一笔账,“我们餐饮行业刷卡费要1.25%,消费者刷100元,我们就要交1.25元,1万元就是125元,一年下来手续费就要收上万元,这对我们来说是一笔不小的负担。如果以后刷卡费下降了,我们可以省下一笔钱,也可以更放心使用POS机,接受客户刷卡支付了。”

## 新华保险业内首创远程鉴定 互联网思维助力“快易理赔”

“新华的理赔服务真是周到、先进,不用往返鉴定机构,和视频里的专家一对一沟通,十几分钟鉴定就做完了。从申请到鉴定结论出具也只用了3天时间。”客户张先生家属在新华保险服务回访时由衷地称赞道。

为进一步落实“以客户为中心”的经营战略,实现“快易理赔”,新华保险借助互联网思维和技术,自2016年7月起在寿险行业内首创远程鉴定服务。符合条件的伤残客户,如因身体原因不便往返鉴定机构,或经济拮据无力承担鉴定费用,可由新华保险法医鉴定专家通过视频连线实施鉴定。

案例中的张先生,因突发脑干出血遗留后遗症,向新华保险申请高残赔付。但因张先生一直卧床在家,无法前往鉴定机构。新华保险获悉后,立即与家属取得联系,并协助安排远程鉴定。张先生足不出户即接受了专业鉴定并获得快速理赔,且新华保险全程未收取任何费用。

目前,客户可通过新华保险全国任何一家分公司申请远程鉴定服务,经判定属于远程鉴定范围且材料齐全后,新华保险总公司将为客户提供该项服务,总用时一般不超过一周,鉴定后1-2天客户即可获知鉴定结果。相比社会鉴定机构需要提前1-2周申请,鉴定结论出具也要1-2周而言,新华保险远程鉴定服务不仅大大缩短了服务时效,便于客户更快获得理赔,而且全程不另收取费用,最大程度使客户受益。

新华保险现已完成了黑龙江、吉林、辽宁、河南、江苏、河北、浙江等分公司首批共10例客户的远程鉴定服务,涉及伤残保险金额53万。与传统的鉴定机构鉴定相比,累计为客户节省鉴定费用8000余元,缩短鉴定周期逾9天。

下一步,新华保险将继续完善远程鉴定的服务流程,降低适用对象的门槛,让更多的客户都能享受到更人性化、更便捷的理赔服务。

## 太平人寿 助力广西大病医保精准扶贫

近日,太平人寿与广西壮族自治区北海市卫计委签订2016年北海市城乡居民大病保险合同,在自治区首推“建档立卡贫困人口城乡居民大病方案”,将北海市整体参保群众报销比例在原基础上再提升了3个百分点,建档立卡贫困人口报销比例则提升了13个百分点。该方案,是太平人寿积极发挥自身保险主业优势,助力广西精准扶贫工作的重要举措。

据了解,太平人寿已连续两年承保广西北海市城乡居民大病保险业务,在两年合作中,均在年度考核评价中获得最高等级的“优秀”级评价。为充分发挥保险公司在精准扶贫工作方面的优势和作用,进一步践行保险央企成员公司的社会责任,在广西保监局、广西自治区医改办、北海市医改办、卫计委等相关部门牵头下,此次结合城乡居民大病保险政策推出的“建档立卡贫困人口城乡居民大病方案”,将最大程度发挥新农合基金的价值与作用,落实“资金使用精准,措施到户精准”的方针。

保险精准扶贫是党中央国务院赋予保险行业的重大政治任务,既是保险业义不容辞的社会责任。作为保险业的一份子,太平人寿高度重视精准扶贫工作,在承办广西壮族自治区城乡居民大病保险业务的5家保险公司中,太平人寿也是第一家迅速将精准扶贫落到实处的企业。

## 区域股权市场 助推中小企业提升发展

为推动中小微企业进一步对接资本市场,8月18日,广饶县举办区域股权市场挂牌专题座谈会,全县24家拟在资本市场挂牌的上市后备资源企业负责人参加了座谈会。座谈会上,齐鲁股权交易中心详细讲解了改制企业在区域股权市场挂牌条件及具体操作流程等专题业务知识。

为更好地宣传省政府文件《推动资本市场发展和重点产业转型升级财政政策措施》中关于企业挂牌扶持政策等内容,广饶县金融办迅速行动,组织多家中介机构实地对接企业,对县内挂牌上市意愿强烈的企业进行全面调查摸排,重点筛选了成长性好、主营业务突出、产品科技含量高、管理水平相对较好的东源新材料、瑞源建材、和正新材料、正凯机械等企业,进行一对一交流洽谈,了解企业挂牌上市意愿,面对面精准帮扶,为企业提高核心竞争力、可持续发展出谋划策,针对企业在生产经营过程中存在的财务管理缺陷、行政许可欠缺等问题,帮助企业梳理解决,指导企业从框架上达到区域股权市场挂牌条件,坚定企业负责人挂牌上市的信心。截至目前,广饶县挂牌上市企业29家,在资本市场融资累计近70亿元。

(李亚红)

## 深耕寿险产业链 筑就泰康百年基业

自1996年泰康人寿获批成立至今,正好是20年。经过近20年专业创新驱动、稳健发展,泰康已成长为中国大型保险金融服务集团,管理资产超9000亿元,总资产超5600亿元,连续12年荣登“中国企业500强”;形成保险、资管、医养三大核心业务体系;在全国设有北京、上海、湖北、广东、山东、河南等36家分公司及286家中心支公司,各级机构超过4200家。

20年间,泰康人寿从无到有,从小到大,由弱变强;业务范围从保险扩展至资管、医养;保费规模从开业初年的1.5亿元增加至2015年底的1050亿元,增长709倍,年复合增长率达到39%;业务队伍也从个险营销的一枝独秀,几百人的销售队伍,发展成为包含5支风采各异、叱咤市场的销售队

伍,43万销售将士在内的销售大军;经营地域也从开业初期的北京辐射至全国。

回首二十载,泰康因时而生、因市而兴、因势而变,已大步迈进“万亿资产、千亿保费、百亿利润”的新时代。

展望新百年,泰康人寿致力于以寿险为核心,打造保险、资管、医养三大版图;谋求新发展,泰康人寿就是要深耕寿险产业链,从摇篮到天堂,为日益增长的中产人群及家庭提供全方位健康和财富的管理与服务;铸造新辉煌,泰康人寿的保险业务将坚守专业稳健的经营理念,充分发挥自主创新的产业优势,全方位整合集团内部资源,业务协同、产品协同、客户协同,书写“业务更高,品质更好,效率更优”的保险瑰丽篇章,让泰康成为人们幸福生活的一部分。