

理财大白话

三种方式买卖黄金

总有一款适合你

本报记者 李玉亮

实物黄金交易成本高 变现时需折价

到银行去买金条、饰品店买金饰是普通老百姓最熟悉的黄金投资方式。这种投资方式流动性不强,并且有一定的交割、检验成本,还有存储、运输成本。一般而言,金条越小,铸造费用越高,价格也相应提高。各大银行实物黄金品种有银行自己定制的金条、金币等。

此外,黄金公司、百货也有不同类型的金条提供,投资者在选择之前应了解清楚,投资金条时要注意最好购买世界上公认的或当地知名度较高的黄金精炼公司制造的金条。这样,以后在出售金条时会省去不少费用和手续,如果不是知名企业生产的黄金,黄金收购商要收取分析黄金的费用。

从投资成本的角度来考虑,黄金饰品不适合投资。有投资人做过计算发现,黄金饰品的变现成本可能超过30%,另外,金币、金条的变现也有不同幅度的成本。实物金条在销售时都会在实时黄金价格的基础上收取一定的加工费、仓储费等,与纪念型金条、金币相比,投资型金条的溢价较低、流通性更强。

据了解,目前多数银行都提供实物黄金回购业务,以满足投资者多元化的需求。在投资实物黄金时,我们只需持现金或在银行开立的储蓄卡折以及身份证等有效证件,即可按银行公布的价格进行购买,银行将为投资者开立发票、成交单等凭证。也可以通过网上银行订购,但网购之后,需要按照银行的要求到指定地点提取实物黄金,或者缴存管费交由银行保管。

纸黄金操作方便 低吸高抛赚波动

纸黄金是另一种买卖黄金的方式,记者在2014年前后曾经做过一段时间的纸黄金交易。投资者在账面上买卖虚拟黄金,买卖交易记录只在个人预先开立的“黄金存折账户”上体现,不发生实际提取和交割,投资者通过把握国际金价走势低吸高抛,赚取黄金价格的波动差价。

纸黄金为双向获利产品,可以做多,也可以做空。无论金价是涨还是跌,只要你把握好了方向,就可以轻松获利。

值得注意的是,虽然纸黄金等同于持有黄金,但是账户内的“黄金”一般不可以换回实物。

参与纸黄金交易实质是一种虚拟的交易,可以看成是黄金市场交易的一种衍生交易。纸黄金点差是0.8元,也就是手续费。由于纸黄金的点差过高,所以比较适合中长线投资者。同时,纸黄金由于没有杠杆,需要全额购买,故更适合那些风险偏好较小的投资者。

目前,中、农、工、建四大银行都推出了花样多变的纸黄金产品,投资者不妨货比三家。办理纸黄金业务的手续并不复杂,一般不需要开户费,投资者只需持本人身份证到银行柜面开户,就可以通过网上银行等渠道进行交易。各银行规定的最低入手数目不同,工商银行最低10克入手,建行最低1克入手。

黄金t+d 10倍杠杆 以小搏大风险高

黄金t+d又称黄金现货延期交易,简单地讲,就是指以保证金的方式进行的的一种现货延期交收业务。

买卖双方以一定比例的保证金(合约总金额的10%)确立买卖合约,可以双向交易,在持仓期间将会发生每天合约总金额万分之二的递延费,交易者可以选择合约当日交割,也可选择一定的交收延长时,其盈利模式是通过低买高卖或高卖低买来获取差价利润。

这意味着,投资者投入1万元,可能变成10万元甚至更多,以小博大,在趋势明朗时特别适合操作。

由于黄金t+d交易是双向交易,即可买涨又可买跌,这使得投资者在金价下跌时也能赚钱。同时,黄金t+d是t+0交易,理论上一天可以操作无数次。同时,t+d的交易时间也比较长,有长达10个小时的交易时间。

不过,由于金银t+d业务具备杠杆放大功能,风险比一般金银类投资更高,发生更大损失的可能性也更高。

在收益放大10倍的同时,亏损也同样可能放大10倍。此外,在投资者交易保证金不足的时候还有可能发生强行平仓。

中国银行东营分行成功举办 中高端客户“亲近自然·绿色采摘”亲子户外活动

5月14日至15日,中国银行东营分行成功举办了中高端客户“亲近自然·绿色采摘”亲子户外活动,登山采摘甜美大樱桃,品尝当地美味特色,借此向中行东营分行成立三十周年献礼。

本次活动以“绿色采摘”为主题,自然、绿色、健康、亲子等元素贯穿其中,吸引了东营地区200余名财富级以上客户及子女参加。开心、轻松、活泼的氛围贯穿整个活动始终,为客户营造了难忘的出行体验。行驶途中,该行特别设计了与中国银行产品相关的游戏环节,客户及孩子们积极参与,车内气氛活跃,引来了阵阵欢笑;到达目的地后,远离了城市的喧嚣,大家迫

不及待地投入到大自然的怀抱,与乡村、田野、树木、花草为伴,采摘品尝甜美诱人的大樱桃,亲身体验自给自足的乐趣和收获的喜悦。

本次亲子户外活动,为客户与理财经理的交流创造了良好的机会和平台。该行细致入微的服务,也让客户在轻松愉快的环境中提升了对中行的忠诚度和认可度,对今后中高端客户的拓展与维护起到了良好的促进作用。在中行东营分行成立30周年之际,该行将继续视客户为最大的财富,将客户的托付和信任作为前进的最大动力,为客户提供卓越的金融服务和增值服务。



为P2P行业正名 问题平台的凋谢 荒芜不了整个春天

本周一,《新京报》的头版出现了一家互联网金融企业的整版广告,广告语只有五个字:“真的,不跑路”。除此之外,这家公司还在京沪广深等城市的户外及LED大屏、地铁、写字楼上打出正名宣言,向社会公众勇敢发声,为P2P行业正名。

在E租宝、快鹿、中晋等公司的问题先后曝光之后,这些事件让整个互联网金融的行业声誉受到了不小的影响。俗话说,一朵花的凋谢,荒芜不了整个春天。“生金所”创始人毕龙强表示:“将问题平台淘汰出去,实际上是对行业环境的一次净化,短期来看,互联网金融会受到一定冲击,但长远来看,对行业发展是有好处的。”

“生金所”自上线以来已经稳定运行超过3年时间。这两年,实体经济增速下降,对金融机构的信贷资产质量是一个考验。有些平台,就因为信贷资产质量出现问题,而导致经营困难。但在生金所投资的所有客户,他们的资金没有受到一点影响。足可见,该平台经得起时间的考验,经得起实体经济的风浪。

据了解,生金所除了扎实做好P2P方面的运营外,最近又进军移动支付领域,引进了一款手机POS软件,进一步完善在互联网金融方面的布局。

生金所提醒您,在进行投资时,不能因噎废食,不能盲信人言,要到现场去亲自考察、问个明白。来吧,拨个电话、问个清楚,别和12%-15%的年化收益擦肩而过。

地址:西城西二路华纳大厦8楼

联系方式:7771967, 7776767, 400-800-1967

网址:www.shengjinsuo.com

工行东营东城支行提前筹备 确保“营改增”工作顺利开展

今年“五一”期间,工商银行东营东城支行利用节假日时间筹备“营改增”工作,已成功打出第一张增值税专用发票,将打印成功的发票交到客户手中,良好的服务得到客户的赞赏。

该行组织财务工作人员与前台工作人员积极参加上级行举办的“营改增”视频培训会与当地税务部门的培训会,掌握了此次“营改增”工作的注意事项,为后续业务的开展奠定基础。此次“营改增”工作涉及部门多,牵扯范围广,该行风险管理部作为此次“营改增”工作的牵头部门,积极联系市分行信息科技部、财务会计部、运行管理部,协调配合相关税控设备的领取与安装、参数设置、人员角色添加、控件安装等工作,为后续增值税发票的打印做好准备工作。

增值税专用发票的打印必须要先将客户信息录入系统,否则无法完成发票打印工作。该行一方面积极联系客户前来办理信息录入工作,为后续发票的成功打印做好保障;另一方面,提前测试增值税专用发票应急打印流程,对于前期没有录入信息而又急需打印发票的客户,在系统内当天补录客户信息后,第二天即可打印发票,此次测试为后续客户的应急打印奠定了基础。(郭娜)

低收益环境下 巧用4个“加减法”理财

银行理财市场的回报率节节下跌,不过,如果投资者掌握4个简单的加减法则,或许能在这场财富保卫战中占据先机。

◆心里预期做减法

宏观经济下行,央行宽松货币政策依旧不变。受此影响,理财产品的利率下调已成趋势。因此,银行理财破4%,信托计划破7.5%,P2P破12%等,都将在不久的将来成为现实。对投资人而言,接受这个残酷的现实,调低今年的投资回报预期,在资产荒时代尤为重要。e租宝、中晋资产之所以骗取百亿,还是在于客户对高收益抱有幻想,而上当受骗。

◆产品期限做加法

在过去,3至6个月的短期产品广受市场青睐。如今,若还持有这种投资惯性,则会让自己的理财陷入被动。央行释放流动性,为的是让融资方以更廉价的成本吸纳资金,传导至理财市场,导致收益率下行。由于长期产品会锁定未来较高的收益,所以在产品期限上应该做加法。

◆加码银行专属理财

除了大额资金,如何利用手里的闲散资金投资也是一门学问。不让闲钱吃低息,最好的办法是利用银行的专属理财产品。专属理财产品,指的是银行在特定时间,或对特定客户推出的产品,如夜间理财、手机专属、节假日专属等。这些产品的共同特征,就是收益比常规产品略高,期限略短。既然是闲钱,灵活性便是第一要素。之前货币基金一直被誉为闲置资金的投向首选。不过,当前货币基金的年化收益普遍跌破3%,早已谈不上有多大吸引力。

◆轻仓证券市场

目前,宏观经济处于复苏阶段,存量资金博弈仍是股市的主基调。有鉴于此,今年的二级市场可能呈现出区间震荡的走势。因此,在证券市场上轻仓而行,灵活调配入市资金,获取超额收益的概率比较大。简而言之,今年股市的赚钱效应并不大。(综合)