新股魔咒再次应验

午后频繁跳水值得警惕

又是冲高回落 股民很矛盾 面对新股

本周一, 两市上午冲高 午后跳水的老 周一早盘,沪指轻微高开后保持震荡,临 把戏再次上 近午盘走高,一度涨0.5%。盘中券商股异动, 题材股活跃,盘面热点不少。但午后开盘,大 演。业内人士 盘再次风云突变,股指持续走低,尾盘一度跌 认为,新股申 破3600点,最低见3598.87点。创业板宽幅震 购的时间表敲 荡,最高涨1.5%,最低跌1.5%。盘面上,券商 定,将冻结大 股、交运股领跌。截至收盘,沪指跌0.56%,报 笔资金,投资 3610.32点;深成指跌0.91%,报12586.69点;创 者应警惕本周 业板跌1.06%,报2770.58点。成交量方面,沪市 的风险。 成交4141.48亿元,深市成交6588.60亿元,两市 共成交10730亿元。

业内人士表示,A股午后跳水和新股发行

有很大的关系。从去年以来A股市场的表现 看,每次新股申购日前后,A股都要经历一波 下跌或大幅震荡过程。例如今年上半年6月2 日到3日新股申购期间,A股均出现超过100点 的大幅震荡, 5月28日更是出现了370多点的 暴跌。5月18日到19日新股申购前两个交易日, A股也是连续两天下跌。再看看之前的每批新 股发行,也可以发现类似的规律。由此可见, 新股发行前震荡调整已成了一道"魔咒"

"新股要来了,心里有些矛盾。既希望在 打新中中签,获得超额收益;又担心新股抽血 造成大盘下跌",股民陈女士对记者表示。

震荡整理期可调仓换股 IPO影子股有挖掘价值

业内人士表示,目前,大盘依然没有做出 方向选择。一方面,由于1000亿元RQFII、351亿 元证券保证金净流入、两融余额13连升、产业 资本143亿增持等多路资金驰援A股,市场交 投活跃,做多情绪浓厚,市场并不缺少做多资 金;另一方面,在IPO重启的重要关口,监管层 有保IPO顺利重启的重要政治任务,股市难以 大起大落。综合来看,虽然近期多空交织,但 大盘整体上有望维持震荡。

最近股市的持续震荡整理对于激进型投 资者是一个非常好的调仓换股时机,前期热 门的次新股调整将让我们更容易看到一些优 质的中线股,稳健型投资者应该避免太频繁 换股。资深股民吴先生表示:"在11月30号正 式开启前,IPO影子股往往又是"香饽饽",有

经验的投资者早已有行动,这或是本周的重 要炒作方向,值得股民重视。

在此背景下,投资者操作上宜轻指数重 个股,紧跟热点,精选个股,波段操作。首先, 对近期获利回吐现象明显、筹码松动的高位 个股,投资者要提前做好回避,毕竟打新会吸 引大量的资金,这类个股存在一定的风险。但 IPO刚刚开始重启,炒作热潮有可能延续,如 果担心打新中不了签,也可对相关影子股提 前布局,尤其是其中现在还处于低位、尚未得 到充分炒作的个股。其次,国央企改革、土地 改革、石油改革预期仍然偏低,其中有利好催 化、改革利好尚未兑现、还在资本运作周期的 新兴产业股,也有望成为A股市场新热点,投 资者不妨逢阴线布局,抓住二次上车的机会。

11月3日,本报分享了股民李先生挖掘横盘整理的依米康,收获涨停的故事。上周,他 再次用这种方法挖掘到了涨停股,这次他出击的个股是美达股份。他告诉记者:"我最初 关注这只股,是10月8日。当天它在连续五个跌停后,打开了跌停板,而且当天的换手率达 到了48%。你想啊,接近一半的筹码被换手了,我认为是有强庄入驻,所以就一直关注着, 没想到,这一关注,就是近两个月。

在这期间,李先生曾经两进两出,但都没讨到便宜。直到上周四,他觉得机会来了 "对于这种长期横盘的个股,我自己总结了一个小技巧,来判断它是否要拉升。这个技巧 就是'先极度缩量、再放量'。上周三,美达股份的成交量创下了自复牌以来的最低值,换 手率只有5.56%。而在上周四,它换手率翻了一倍,达到了10.94%,地量地价之后,放量拉 升,基本上宣告了它要仰头向上了,于是我果断买入,周五顺利涨停。

不过,李先生同时表示,美达股份本周一收出了一根高开阴线,而且成交量放得很 大,不排除主力出货走人的可能,他计划获利了结。

(文中板块及个股仅用来举例,不构成投资建议)

在横盘的个股中挖掘涨停

率先推出网银、手机银行转帐汇款零费率 招商银行为客户 提供更低成本的支付服务

今年9月,招商银行正式宣布:2015年9月21日起,招商 银行正式进入"网上转账汇款全免费"时代!自此,所有个 人客户通过招商银行网上个人银行、手机银行APP办理 境内任何转账业务(包括异地和跨行转账),均享受0费率。 该行成为国内首个个人网上银行业务全免费的股份制银 行,得到人民日报官方微博点赞。

此消息一出,该行当周网银交易量激增67%,更多的 客户选择招行办理网银汇款。此外,招行手机银行集账户 查询、转账汇款、财富管理、生活缴费、掌上商城、商旅预 订、挂号预约、车票预订、财经行情查询、无卡取款等业务 于一体,能够为客户带来安全、便捷、高效的移动金融体 验。近期该行正在进行的"手机银行互动大赛"活动,通过 厅堂为客户现场展示手机银行的各项功能,吸引客户安 装手机银行、使用手机银行,在全国范围内掀起了一股 "招行手机银行不装不行"的热潮。即日起至2015年12月31 日,通过手机银行完成转账汇款,点击操作成功页面"参 与抽奖活动",即可每天获得最多5次赢取缤纷好礼的机

招商银行高度认同中国人民银行和银监会规范支付 市场发展、鼓励支付创新、不断降低金融服务成本、惠及 社会的政策导向和监管理念,在商业银行中率先推出网 上转账与手机银行转账同城、跨城、同行、跨行全免费。作 为得改革开放风气之先、得"因您而变"服务理念之先、得 "轻型银行"改革红利之先的股份制商业银行,招商银行 从"一卡通"到"一网通"、"一闪通",一直致力于为社会公 众提供更便利、更低成本的支付服务与惠民服务,自身从 中也获得了成长的力量,除了规模上的成长,也包括技术 能力上的成长,使得招商银行有能力与"互联网+"时代接 轨,提供全方位的更惠民、更便宜的支付服务

得益于现代科学技术的发展,招商银行的信息化建 设取得了令人瞩目的成就,数据集中及计算机体系的进 一步建设,使得交易成本大大降低,已从根本上改变了传 统金融业务的处理模式,建立了基于互联网的更开放、成 本更低的全新金融服务模式。特别是今年初国务院将"互 联网+"上升至国家战略,云计算、大数据、物联网与传统 行业结合,促进电子商务、工业互联网和互联网金融健康 发展恰为商业银行全面转型提供了前瞻性指导与战略支 持。招商银行深信,这一政策导向将对国家经济结构调整 带来积极影响,也将进一步推动金融行业以更开放的心 态拥抱互联网,为广大客户提供真正便民、实惠的服务。

'是时候让银行做得更多!"招商银行愿将"普惠金 融"的精神真正落到实处,这也是对客户数十年支持与关 爱的回馈,是对中国支付创新与发展的全力参与,更是对 中国"互联网+"畅想的鼓与呼。

中行东营黄河路支行

"厨神蒸煮天下"活动圆满落幕

近日,一场别开生面的"厨神蒸煮天下"厨艺大 赛在中国银行东营分行黄河路支行火热展开。

本次活动以"关注自我,关注生活,关注健康"为 主题,面向支行全体员工。活动自筹备到展开共历时 3天时间,通知下发当天,大家就纷纷踊跃报名。在确 定了参赛人员所需食材之后,后勤小组便马不停蹄 地开始准备和采购,厨具、调料、海鲜、蔬菜……一次 成功的盛会离不开强有力的后勤保障,事无巨细都

在员工们的期盼中,黄河路支行第一届"厨神蒸 煮天下"大赛拉开序幕。参赛选手每人利用2小时时 间烹饪菜品,最终由大众评审逐一品尝并进行投票 表决,选出黄河路之行第一届"厨神"。

平时工作中干练严谨的银行白领,在烹饪台前 不失大厨风范,蒸、煮、炒、焖,花样百出,八仙过海各 显神通;没有参加掌勺的员工也不甘人后,他们和 面、切馅、擀皮,忙得热火朝天,亲手包的水饺带来了 家的温馨。两个小时之内,各种美食陆续被端上桌, 一场味觉和视觉的盛宴,令人垂涎欲滴。"吃货"们迫 不及待地开始品尝,美食和友情在传递、幸福与温馨 在涌动,欢声笑语中,大家尽享中行大家庭的温暖和

本次活动为中行黄河路支行的员工提供了一 个释放身心、展现自我的平台,大家不仅展示了厨 艺,更增强了凝聚力,将会以饱满的热情投入到新

工行东营广饶支行

积极推动宏源热力供暖项目上线

2015年10月,广饶宏源热力供暖缴费项目正式 投产,并成功通过第一笔测试。该项目上线后,宏源 热力的供暖客户可以足不出户,通过工行网银缴纳

在本次项目营销中,工商银行东营广饶支行在 发现企业需求后,主动进行上门营销与推介,在广饶 宏源热力有限公司提出具体需求后,该行有关专业 部门迅速跟进,按照客户要求进行了具体服务方案 制作,同时,该行做好服务跟进和开发工作,赢得客

在项目上线投产后,该行积极通过微信、网点、 电子门楣、电台广告等宣传,得到存量客户和新增客 户的关注和认可,也受到了客户的好评。(张情情)

农行东营分行

成功发放首笔林权抵押贷款

近日,农行东营分行为利津某林业种植大户发 放首笔290万元林权抵押贷款,开创了该行办理林权 抵押贷款的先河。

林权抵押贷款业务是指以林业主管部门颁发的 《林权证》所载明的林地使用权和林木所有权作为抵 押物的贷款新品种。

农行东营分行坚持做好"三农"金融服务,着力 探索推广"三农"特色产品。该行立足本市林业发展 实际,与市林业局签订合作协议,借助林业部门筛 选、圈定林业企业和种植大户,并通过与客户深入对 接、开展业务咨询、实地考察等多种方式,积极推广 林权抵押贷款业务。

该客户夫妇两人常年经营种植苗木,并成立了 自己的公司,因急需购买苗木、自有资金不足,向 该行提出贷款申请。通过充分考察和实地调查,该 行认为该客户经营效益良好、具备借款资格,且常 年大面积种植法桐、白蜡等用材林,均拥有林权 证。于是,该行决定以办理林权抵押的方式为客户 解决融资需求。

这笔贷款的发放不仅满足了该客户的资金需 求,更为解决广大林木种植客户融资难题提供了新 的路径。 (郭燕)