



科瑞石油客户代表在氮气增产作业现场巡礼启动仪式上致辞。

# 科瑞石油抢抓“一带一路”机遇

## 全球领先的氮气增产技术光耀丝路

本报记者 李玉亮

### 提升16%—30%的采收率 氮气增产技术获各方认可

8月31日，克拉玛依CKPPE展盛大举行，科瑞石油在此期间举行了一场“一带一路沿线，全球领先的氮气增产技术作业现场巡礼”启动仪式。仪式上，当地市政府领导、行业专家、客户代表和新闻界人士齐聚科瑞石油展台并发表观点，他们认为科瑞石油作为油气行业国际化程度最深的民营企业，努力践行一带一路战略，取得了不菲业绩，体现出企业呼应国家战略、推进经济发展的责任感和使命感。

随着油气开采难度的加大，全球各大油田普遍需要一些技术来辅助增产。将氮气注入油井就是其中一项增产技术，它可以增加地质压力，提高现有油气田产量，是目前最经济、环保、有效的方法之一。目前，科瑞石油的氮气增产技术可以帮助客户提升最高16%—30%以上的采收率。作为全球领先的氮气服务提供商，其氮气增产技术、氮气设备制造和氮气服务，在全球拥有重要地位。

在设备制造层面，仅2014年一年时间，科瑞石油就研发出国内首个超高压50MPa系列制氮车、首台天然气驱海上油田氮气增产设备以及1000方50MPa电驱式制氮增压撬等制氮增产产品，被业界广泛认可；在氮气服务层面，科瑞石油增产服务遍及秘鲁、哈萨克斯坦、科威特、哥伦比亚、伊拉克等全球各地以及中国大部分油气田，油田注氮服务的总业务量占据全国的70%以上。

在新疆，科瑞石油活跃着30多支制氮队伍、3支连续油管队伍和1支压裂队伍，是新疆地区最大的油田服务提供商。在延长油田方面，科瑞

实现了油田压裂服务五战五捷的骄人成绩；他们的综合修井作业服务队伍还获得了甲方“质效双优先锋作业队”的赞誉，在贵州、在重庆涪陵，科瑞石油的足迹踏遍了每一寸蕴藏油气能源的土地。

科瑞石油油服集团副总裁谢正温表示，制氮技术是科瑞石油的招牌技术，更是明星技术。近年来，科瑞制氮服务一直坚持走高端化、国际化的发展道路，在技术研发、产能规模、品牌建设等方面均取得快速发展，截至目前，科瑞石油拥有制氮队伍近50支，作业能力位居全球领先序列。

作为客户代表，中石化西北油田分公司劳胜华表示：“科瑞石油在塔河油田的注氮服务以及哥伦比亚氮气服务项目等方面都是氮气服务的经典案例。”

业内资深专家吴振华说：“科瑞石油氮气泡沫冲砂洗井技术、氮气泡沫混排解堵技术、氮气泡沫酸化技术等先进技术位居全球氮气增产技术前列；他们的制氮设备设计科学、制造精良、性能卓越，能为客户提供预期甚至超出预期的增产服务效果，不愧为氮气增产技术专家。”



油田氮气增产技术高端论坛。

## 开展密切合作 开拓国际市场新阶段

随着2015年国家“一带一路”战略的深入推进，中国企业紧跟国家西进的脚步，结合自身实际，从产能转移、技术合作、商务贸易等多个维度切入，与“一带一路”沿线国家展开了进一步亲密合作。

目前，科瑞石油与泛俄区域、中东、非洲等地区多国签署了战略合作协议，并有了诸多实质性进展。科瑞与哈萨克KE公司合作的合资工厂项目计划投资5亿美金，该项目已上报两国政府，并签订了正式合作协议；与乌兹别克斯坦国家石油公司合作的CNG加气站项目正在深入推进；与科威特石油公司敲定了总价值1.2亿美金的钻机销售项目、与达尔玛公司签订了2亿美金的钻机销售合同等。上述各个层面的国际间合作，是科瑞石油扎实践行“一带一路”国家战略的真实写照，体现出了该公司以国家战略为指引，推进经济发展进步的责任心和使命感。

另据科瑞石油官方最新消息透露，CKPPE展期间，该公司在举办“一带一路沿线，全球领先氮气作业现场巡礼”活动的同时，科瑞油服集团工程技术研究院副院长杨海燕还应主办方的邀请主讲氮气增产技术服务高端专题论坛，就科瑞石油氮气泡沫多相混合驱技术、致密砂岩氮气驱技术、碳酸盐岩油藏氮气吞吐置换技术、氮气及氮气泡沫配套技术等技术进行了分享，赢得了听众与客户的一致好评。

克拉玛依市副市长徐建辉在CKPPE展上评价道：“科瑞石油作为全球氮气技术装备服务领先者，践行国家一带一路战略，走向国际，实施跨国贸易、商务合作，彰显了科瑞石油在油田氮气增产作业层面的领先水平。”

## 践行一带一路战略 与沿线25个国家展开合作

2013年，中国面向全球提出了“一带一路”发展战略，这项国家战略的提出，具有深远的历史意义，一带一路战略以丝绸之路经济带和21世纪海上丝绸之路为战略中心，为沿线国家优势互补、开放发展开启了新的机遇之窗，是国际合作的新平台。科瑞石油以国家战略为指导，抢抓战略机遇期，在一带一路这个广袤的地域，扎实践行国家的战略意志，在沿线国家经济发展中找到了合作机会。

新疆作为“一带一路”战略从中国走向中亚地区的核心地带，在油气能源领域的迅速崛起产生了巨大的辐射和带动作用，科瑞石油自2004年便致力于为“一带一路”沿线的油气田提供卓越油气装备和综合一体化的解决方案。经过十余年的砥砺前行，科瑞石油已在“一带一路”沿线的19个国家设立了分子公司办事处，与25个相关国家有业务往来。

由新疆西出中亚，哈萨克斯坦是科瑞“走出

去”的第一站，2004年科瑞就已经进入了哈萨克市场，拥有多个稳定合作伙伴，产品销售、工程服务等多项业务开展顺利；科瑞印尼分公司是科瑞在东南亚地区的总部，以印尼为中心辐射新加坡、泰国等国家，科瑞在当地设立了售后服务站及零备件仓库。

过去的2014年，科瑞石油已在践行一带一路战略上迈出了坚实的步伐，与乌兹别克斯坦、俄罗斯、巴基斯坦、土库曼斯坦、哈萨克斯坦、中东诸国、东欧诸国都展开了不同程度的合作。在俄罗斯市场，科瑞石油高寒钻机完全适应当地钻采环境，在超低温环境下高效工作的压缩机，也进入当地市场，赢得了客户的认可；在巴基斯坦，科瑞石油在当地开展了大规模的地面工程建设；在土耳其，科瑞的连续油管设备拿下了销售合同；而在中东，科瑞石油高端二代快移钻机驰骋于沙漠油田；在乌兹别克斯坦，科瑞石油正在联合其国家石油公司积极推进CNG项目建设。