



2015年7月29日 星期三 编辑:曹萌萌 见习编辑:孙杨 美编:杨珣
天网阳光100 “感动东营·十佳人物” 评选

物业站维修工18年义务照顾10多位老人

换气罐补锅盆,他就像“巨人”

本报记者 孙娜娜

换气罐,补锅盆 悉心照顾老人18年

他是老人们值得依靠的儿子,从事物业维修工作18年来,义务照顾10多位老人,给多位老人“送终”。老人们都把他当做亲儿子使唤,甚至有的老人把自家的存折交给他保管。他身高只有165厘米,却是扛起10多位老人生活起居的“巨人”。

走进张活常工作的胜利油田胜东社区莱建物业管理公司瑞景物业站,在他的办公室墙上挂着一串串钥匙,更引人注目的是很多条电饭锅电线。张活常说:“老人们仍旧喜欢用老式的电饭锅,电线容易坏,这些是用来做配件的。”

48岁的张活常是瑞景物业站维修班班长,从1988年,他来到胜利集团农业公司干临时工,第一次来到位于东营区六户镇的瑞景小区,到1995年开始从事小区物业维修工作,他对这份工作尽心尽力。

年近九旬的代秀梅夫妇,85岁的独居特困老人李桂芹,84岁的栾秀英,84岁的孤寡老人高美香,82岁的武桂兰,照顾了8年并为他“送终”的瘫痪老人尹德来……这些老人的日常生活都与张活常息息相关,帮老人买药、送老人去医院、换煤气罐、夏天换纱窗、冬天堵窗户……

被张活常照顾的老人,张活常自己都数不过来。

他就这样悄悄地做著好事,就连住在同栋楼楼上的同事都丝毫没有察觉出来,直到2010年4月份,原胜东社区莱建物业管理公司党员服务社副主任孙丽丽来到小区工作,这才慢慢了解到他十几年来为社区老人的付出。

孙丽丽说,88岁的代秀梅可是“折腾”了张活常不止两年,“代秀梅小脑萎缩,并有抑郁症,她女儿实在没有办法,哭着找到张活常帮忙照顾母亲。为了安慰她疑神疑鬼的情绪,张活常想尽了办法。对于这样的老人,他没有一丝抱怨,还是乐呵呵的。”后来,代秀梅在脑袋清醒时就说张活常是她的儿子。



张活常

行为感动小区掀起爱心服务热潮 社区成立“活常爱心服务队”

张活常就像一个“巨人”,时刻照顾着小区的居民。对于张活常平日里总是忙着照顾老人,顾不上家人,妻子石翠英却非常地支持,“都是老人,谁也有变老的一天,去好好地照顾他们吧。”

张活常在物业维修中也是尽职尽责,曾多次获得物业公司“技术能手”荣誉称号。在2012年11月张活常荣获胜利油田第三届“感动胜利人物”和东营市首届“最美东营人”荣誉称号。

在张活常的带动下,小区掀起了照顾老人、义务服务居民的热潮。物业站干部职工20多人成立了“活常爱心服务队”。家家户户都贴着一张红纸,上面写着张活常和物业站的电话。50户家庭与物业站建立了帮扶对子,“活常爱心服务队”分成了3个部分——每天必须去的老人家、代理“子女班”以及应招“子女班”。张活常说:“老人就像孩子,需要呵护和帮助。”

现在小区中的居民见到穿着物业工作服的人员,就主动地让他们来家里帮忙。他们在默默地向张活常学习。

“感动东营·十佳人物”候选人蒙君莉

爱好成就事业,奋斗成就梦想

本报记者 孙川

把爱好当做事业 并为之奋斗

从2013年初入微商时的不被理解,到现在微信有三万好友、营销年收入几百万,“家纺皇后”蒙君莉能够从最初的彷徨一直走到现在,支撑她的,除了对微商、家纺的热爱,还有一个原因就是她知道自己想要什么样的生活,并一直为其不懈努力。

说起家纺,蒙君莉很快就能打开话匣子,从颜色到面料,从搭配到对人心情的影响,甚至哪个季节该选哪种床品,她都能驾轻就熟地娓娓道来。蒙君莉说:“在南方和国外,家纺床品和服装一样,也是分四季的。”她认为很多人对家纺床品的重视还远远不够,但是家纺颜色搭配好了能提升幸福指数,“有时候换上一套好的新床品甚至能让你感觉是换了一套新居。”

蒙君莉告诉记者,她之所以了解这些,并不仅仅是因为自己做的是家纺微商,更大的原因是自己喜欢,“创业之前,我就非常喜欢家纺,看见喜欢的,不管需不需要先买下来,很多到最后都是送了人。”

也正是因为这份热爱,蒙君莉在2013年接触微商后便很快锁定了家纺床品作为自己的方向。蒙君莉说:“发觉到微商这个机会后,首先是经过了一段时间的系统学习,然后就考察做哪一类的商品,选来选去,最终还是确定了我所最熟悉也最喜欢的家纺床品。”把自己的爱好当做事业,很容易全身心投入进去。而现在的事实证明,蒙君莉当时的选择没有错。

在做微商之前,蒙君莉开过酒店、开过美容院也开过超市,但是结果都不尽如人意,“‘隔行如隔山’这句话说得一点都不错,要做就得做自己喜欢的。”蒙君莉说,她很庆幸能在接触微商后比较敏锐地发现了微商的前景并迅速投入进去,“现在做的事比之前要开心多了,自己喜欢的才能叫做事业。”



蒙君莉

没白没黑,她是全年无休的工作狂人

从2013年开始创业起,蒙君莉便很少再有假期,用她自己的话说,就是“白天工作,晚上在路上。”白天考察供货商,给加盟商讲课,晚上往往就得坐飞机或火车去下一个城市,这样的日子占据了她的创业后的大部分时间。

也正是靠着这股拼劲,蒙君莉用汗水一步步赢得了人们的认可。

对蒙君莉来说,微信里的三万多好友不仅是工作上的需要,更是自己宝贵的财富,用她自己的话说就是“认识的人多了,资源就广,天南海北的遇到困难也能找到帮手。”

2013年11月份,她和同事开着厢货车白天给威海的客户送货,当天回来就下午6点多,为了利用晚上的时间赶路,就直接将一千多套床品装到厢货车上,但厢货车未经申请不能进京,蒙君莉急得手无措只好“求救”朋友圈,信息发出后,一千多套床品在几个小时里就被小轿车、面包车送进了北京,准时完成了交货。经过这件事,蒙君莉更加重视对自己微友的维护。

蒙君莉是个追求完美的人,这就保证了她对货物品质的要求,她所选的布料、家纺成品都是经过自己实地考察、质量过关的产品。也正是如此,她才能走到今天,下一步,她也将继续坚持。