

今日12时起进入伏季休渔期

今年对未及时返港渔船和“三无”渔船的处罚堪称“史上最严”

本报5月31日讯(记者 张婧婧 杨玉龙) 自6月1日起,北纬35度以北的渤海和黄海海域进入伏季休渔期,按要求,应休渔船6月1日12时前须回船籍港停靠。记者从广利渔港管轄部门了解到,截至5月31日11时,402艘应休渔船中已经有173艘申请报停,渔船返港已到高峰期。

根据规定,休渔期间,严禁生产、经营单位为应休渔船提供油、冰、水等渔需物资,以及收购、代加工违规渔船渔获。“休渔期间,属于捕捞范围的渔活物禁止经营,但冷冻和养殖的海产品依然可以

售卖。”广利渔港管理局一工作人员称,从6月1日12时伏季休渔期正式开始后,执法人员就在海上排查,包括渔船的返港情况、停靠位置以及消防通道的隔离情况。

据了解,按照《2015年东营市海洋伏季休渔管理工作实施方案》中的规定,凡未在6月1日12时前回船籍港停靠的,扣减其当年度15%渔业油价补助;6月15日12时前未返回船籍港停靠的,扣除其当年度100%渔业油价补助;外省渔船不得在东营市停港休渔。“这样严格的船籍港管理制

度在往年的休渔期实施方案中是不曾有过的,虽然之前也会要求回其船籍港停靠,但对于未及时返港的渔船并未做具体处罚规定。”上述工作人员告诉记者。

按照今年实施的休渔规定,还将大力开展海洋涉渔“三无”船舶和“绝户网”清理取缔专项整治行动,依法查处海洋涉渔“三无”船舶和禁用渔具。对发现和查获的涉嫌伏休违规、“三无”及严重违法违规涉渔船舶实行定点看管,有条件的地方可设立渔船扣押所。另外,对海上查获的涉嫌违法违规渔船执行“海查陆

处”规定,对涉嫌“三无”涉渔船舶的,一律交由船东户籍所在地、查扣地或扣押地人民政府依法依规没收,集中处置,并对船东依法予以处罚。

此外,记者从东营市渔政渔港监督监察支队了解到,为修复渔业资源、增加渔民收入,自2006年开始,东营市便开始在近海开展鱼虾贝蛸等苗种的人工增殖放流,“在进入休渔期后,就开始对海蜃进行增殖放流,待7月中下旬就可以进行捕捞,但需有捕捞许可证。”相关工作人员称。

休渔期没到,四成渔船已报停

渔民称船多货少价格低,上半年日子不好过

本报记者 张婧婧 杨玉龙

船多货少价格低 部分渔船提前返港“休假”

5月31日上午10时,距离进入伏季休渔期还有一天多的时间。在广利渔港码头,排满了停放的大小渔船,忙碌的船员正把网具从船舱卸下,再装进岸边的“拖车”里。此时,广利渔港管理局的办公室也迎来了渔民报停渔船的高峰。

“报停需签署伏季休渔责任书和停港确认书,截止到今天上午11点,402艘应休渔船中已经有173艘渔船主申请报停,随后的这一天来的渔民还会增加。”广利渔港管理局工作人员称。不过据来报停的渔民化敬营透露,“来报停并不是刚刚返港,是上半年压根就没出去几天”。

化敬营告诉记者,他5月中下旬就已经返港没再出海,而这和船多货少价格低有很大关系,“拿上半年主要捕捞的品种之一的爬虾来说,在40天的捕捞期内收获的爬虾比往年同期少了三分之一,而且价格也不高,一上市就明显低于往年同期价格,去年这个时候最低也得10块钱一斤,而现在才七八块钱。”

“去年出去一天就能捕七八百斤爬虾,今年也就是去年的三分之一,除了爬虾,海蛎子也明显少了。”从微山湖转战东平湖再来到广利港的倪友军,今年上半年几乎没怎么出海,“最近这两年海里的船是越来越多,有时候因为船与船之间挨得太近,撒出去的网都容易缠绕在一起。”

从人工入手控制成本 今年船主更愿选择“临时工”

每出一次海,油费,网具,再加上人员工资,都是不小的支出。“每年油费30多万元,网具也得40多万元,再加上50万元左右的人工费,出去一趟平均每天费用怎么也得4000块钱,如果捕捞的爬虾能达到每天两三斤的水平,收入还算持平,如果达不到就赔本了。”渔民老陈说,出海俩月下来,他不但没赚钱,反而赔了几万。

面对上半年这样的情况,很多船主干脆窝在家里不出海,或者加大马力选择去青烟威等较远的海域。老陈说,今年上半年,广利渔港两三成的船都窝在了家里,“僧多粥少”。

此外,与往年相比,今年还有一个很大的特点——招的船员大多由“长期工”变成了“临时工”。据了解,按照现在的行情,每个“长期工”每年工资在7到8万元,而“临时工”每月工资8000元左右,按年工资来算,无疑“临时工”更高,也就是说船主需要支付的更多。尽管如此,今年船主还是更愿意选择这种方式,“出货好了就出海捕捞俩月,不好干就在家待着,这样算下来更合适也更掌握主动性。”

在渔港码头,几名船员正忙着卸下船舱的渔网,杨振柱和同样来自东平湖的几名同乡都属于今年被雇佣的“临时工”。杨振柱告诉记者,他做船员已经七八年的时间,“忙的时候‘临时工’往往会招不到人,所以之前船主多是选择‘长期工’,价位也相对划算。但在今年‘临时工’更普遍,货少价格低,船主只能从人工入手控制成本了。”

“虽说换算下来,‘临时工’月工资更高,但总归不稳定,明天起就放假回家忙麦收,什么时候再回来还得等老板通知。”对这个“假期”的长短,杨振柱心里也没底,“这么多年除了漂在海上啥也不会,打其他的工也不现实。”



忙碌的船员正把网具从船舱卸下,再装进岸边的托盘车里。

6月1日12时起,一年一度的伏季休渔期如约而至。对东营广利渔港的渔民们来说,上半年的日子并不好过,捕捞数量和种类都明显下滑,甚至有船主干脆选择不出海。另外,日益严峻的形势也倒逼船主放弃“长期工”,选择随时招用的“临时工”。

多地要求卸载打车软件 东营的哥暂未收到通知

本报5月31日讯(记者 孙川) 近日,多地出租车司机接到通知,被要求共同卸载各打车软件,而且有关部门还将对卸载情况进行联合检查。5月31日,记者咨询东营多位出租车司机了解到,东营出租车司机尚未接到类似通知。

“昨天听到过这个新闻,不过我们暂时时都还没接到这样的通知。”东营出租车司机刘师傅说,对于打车软件,“好处是在较偏僻的地区可以比较容易载客,比如我去东八路送个人,在那停一会,可能就会有软件打车的,同样情况下,如果是靠开车转悠,想拉个人就不容易了。”

不过,同样是出租车司机的张师傅则认为,打车软件也有一些弊端,“等待时间以及安全隐患等。”她告诉记者,有时候用打车软件接单会让她很“头疼”,“有些客户在家里用软件叫车,我们开着车到门口了,还得等好久。”张师傅说,而边开车边“听单”、操作手机抢单也存在一定的安全隐患。

相比打车软件刚问世时,优惠券“满天飞”、打车软件“火爆”的情况,目前东营不少出租车司机都称,打车软件的接单量要少于路边载客量,“平常在中心城区打车很容易,不少市民会选择路边等车。”刘师傅介绍,但是遇到下雨天等特殊天气或者上班高峰期,会明显感觉用打车软件的多一些,“客户中用打车软件的主要是年轻人,而不少年纪大些、不会用打车软件的就会选择路边等。”

春风化雨润无声

近年来,国税局通过开展“下基层、搞调研、求意见、送服务”活动,召开不同层次的纳税人座谈会,发放“征求意见和建议调查表”等多种途径,积极拓宽沟通渠道,拉近了征纳双方的距离,使税金真正成为相互理解的一家人。在具体工作中,有专人定期对企业定向培训,采取互动式教学,现场解决企业在办税过程中的疑难问题,通过辅导企业自查,让财会人员准确把握税收筹划和偷税的界限,避免了意外损失。

为了让企业及时了解国家最新税收政策,提高财会人员的业务水平和解决办税过程中出现新问题的能力,县局每年都要专门抽出业务骨干为企业举办财会培训班,大大提高了财会人员的业务素质。走进任何一个基层分局的办税服务大厅,整洁的环境、亲切的问候、高效的速度,纳税人满意的表情,都让人如沐春风。

同时,国税部门还注重引入“人性化”的纳税服务理念,建立查前辅导制度,发现企

业存在税收违章问题,督促在一定时间内自查自纠,限时整改,既保证国家税款足额入库,又使企业免于税务处罚,得到纳税人的认可。

有一则广告:“不在乎你离客户有多远,而在乎你的服务离他们有多近。”近年各级国税部门通过深入细致的调查研究,已在纳税服务方面做了大量的工作。从方便纳税人角度,改善办税服务硬件设施,及时调整办税业务流程和岗位职责,对办税服务大厅内设立的办税窗口进行合并、重组,推出了“一窗式、一站式”等贴近式服务;将纳税人要由县局、分局分别办理的报税、认证、审核、购买票据等涉税事宜归并到一起,使纳税人进入办税服务大厅在任何一个窗口,在最短时间内就可全部办完涉税业务,简化了审批手续,缩短了办税时限。纳税人采用网上申报,不用往办税服务厅跑,在企业内就可通过因特网自动完成纳税申报;如果采用软盘申报方式,在办税服务厅的办税时间可缩短

到3分钟以内;实行手工报税,每户的办税时间也不超过10分钟。

同时,国税局还实行首问责任制和服务承诺制,推行“无空缺、无差错、无投诉”服务和“税前、税中、税后”全方位服务,使纳税人在一定程度上真正享受到文明高效、优质便利的服务。在服务形式和内容创新上,利用已开通的12366纳税服务热线和纳税服务网站向纳税人提供税法宣传、纳税辅导、法规政策咨询、资料查询、案件举报、投诉处理等全方位创新服务,使纳税人不管身在何地只需拨打12366电话,通过自动语音应答系统或接通人工服务,就能得到自己所需的服务。对疑难问题可点击网站服务中心,实现双向交流并解决难题。为增加服务渠道,每月固定两天为局长接待日,通过面对面交流,听取纳税人意见和建议,与纳税人之间保持零距离,做到

春风化雨润无声。

纵观近年来税收形势的发展,从税制结构到征管模式的变化,从征管手段到纳税服务方式的改变等等,每一项工作都是在改革中创新,在创新中发展。纳税服务工作也凭税务干部们辛勤汗水的付出与和风细雨的服务创出了一片税收新天地。相信有广大税务干部真心、诚心、宽松、快捷的纳税服务,有水乳交融的征纳关系,必将换来诚信纳税的春风,纳税服务工作一定会形成一个以“诚”为本,以“信”为根,征纳双方互信共赢的良好局面。

(利津县金冠化工有限公司 张立军)

