

身边好人,我们在找你

本报联合市文明办面向社会征集线索

本报5月12日讯(记者 魏菲) 近日,东营区龙居镇朱家村党支部书记李连明以诚实守信荣获“中国好人榜”。为了深入挖掘身边的凡人善举,东营市文明办联合本报开设《好人365》专栏,面向市民征集好人线索,一起走近好人,分享好事。

身边的好人用自己的点滴行动,彰显了蕴含在群众心中的强大道德力量,生动具体地践行着社会主义核心价值观。即日起,本报联合东营市文明办在黄

三角早报上开设《好人365》专栏,为您讲述东营这一位位“中国好人”的平凡故事,同时面向全市征集更多的好人线索,与广大市民朋友一起走近好人,分享感悟,更欢迎大家通过下方的参与方式积极推荐并发表感言、点赞好人,共同用自己的行动为我们的价值观“代言”!

当好人事事层出不穷,凡人善举不断涌现,作为一名文明城市里的文明市民,在受到这些感动的同时,应更多地挖掘好人好事。为营造崇尚好人、学习好

人、争当好人的浓厚氛围,本报联合东营市文明办在新浪微博、微信开展“好人365”网络传播活动。讲述他们的感人事迹,向市民群众传递这股“好人”的力量。他们或许是助人为乐的,或许是孝老爱亲的,或许是曾经见义勇为过,或许是一直诚实守信的,更或许是乐于敬业奉献的,只要是你认为的身边的好人,只要他们曾经的举动让你感动过,现在在做着让你敬佩的事情,请告诉我们,让更多的人知道并了解。

参与推荐方式

1、微博推荐好人好事:发送“好人”故事到本报官方微博“@黄三角早报-东营”和东营市文明办微博“@文明东营”

2、微信传递好人线索:添加本报官方微信(hsjzb967096),将您想要推荐的人和事发送语音或图片、文字等形式发送至公众平台。

3、直接拨打本次活动专线:15288885009。

“诚信书记”李连明——

靠诚信让偏远村变明星村

文/片 本报记者 段学虎



东营市朱家村是一个不折不扣的偏远村,地处东营区西南角,全村人一出村就要走上滨州市的路。但就是这个偏远村,近几年却成为了让周边村庄村民羡慕不已的农村。发生了这些改变,就是因为村里出了一个有想法、讲诚信的带头人——村党支部书记李连明。

李连明,男,1972年8月出生,中共党员,现任龙居镇朱家村党支部书记、旭日畜牧养殖农民专业合作社理事长。上任之初,朱家村是个远近皆知的贫困村,村内没有一条像样的街道,出入村庄的道路坑坑洼洼,

村内垃圾遍地,唯一的村内公共设施是破旧的老小学。现如今,朱家村却成为了远近闻名的明星村。老百姓出门就是柏油路,家家户户门前繁花锦簇,三层的社区服务中心已建成竣工,群众随时都可以去电子阅览室和棋牌室休闲娱乐;一到傍晚,文化广场上灯光明亮,四米高的LED显示屏上会播放起广场舞视频,劳作完一天的村民翩翩起舞,共同享受着朱家村几年拼搏换来的成果。



李连明(右二)在田间给村民讲解新梨7号种植。

“讲诚信、敢担当,咱村还会大变样”

2013年,靠“诚信”养殖,朱家村养殖户实现户均纯收入15万元,2014年,养殖户均纯收入达20万元。如今,养殖小区存栏肉牛已达1600头,年出栏量近5000头,实现产值6000万元,利润500万元,并被区政府列入区直部门重点发展项目。朱家村也从昔日的空壳村,成为了远近闻名的富裕村。

村里有了钱,李连明却没有停下脚步,村内大片的土地没有产出应有的效益,李连明决定为村民们找一个新项目。他制作调查问卷,发到户,让村民们出点子出建议。村民朱金峰在一次赶集时,收到了一条信息。“和我相邻的是一个阳信县的卖梨的,他说当地新出了一个‘新梨7号’,品质非常好,却还没有大面积种植。”听到这个消息,李连明马上赶赴阳信县考察,几次的诚心相求,也打动了当地的林业局,李连明看到了传说中的新梨7号,通过品尝,一下认准了这就是朱家村下一个产业。“普通梨市场价一斤1元钱,这个梨的市场价是3元/斤,还买不到。而且阳信当地的梨农并不对这个新品种感冒。”李连明雇上大巴车,拉着村民代表又先后去考察了两次。

最终借助养殖场自产天然肥料的优势,李连明在包村第一书记的支持下,带领种植户成立了“旭日生态果树种植专业合作社”,搞起了“家庭农场”形式的生态园种植。现在,“家庭农场”已从最初的一个想法幻化成齐整的300亩梨园,在30余户入股村民眼中,这些梨树就是一棵棵摇钱树。“我种了8亩,按照市场预期,明年就能挂果,以后一亩的产出一万多元。这个梨园就是10万元的收入。”村民朱新村说。

在上级政府的支持下,现在朱家村的果树种植合作社内配套齐全,道路也将在今年动工。朱家村成了远近闻名的“经济高地”。“为了打消村民的顾虑,不管干任何事儿,我都第一个带头,养牛、种梨树我都参加了,之前村内为了解决排水问题,整体规划,需要把一些占道的树木统一处理掉,我也做到了说话算数,不管谁的树,只要占据了道路,排水沟,一律清理,只要你做事公平了,村民们也说不出的别的。”李连明说。在附近村的村民眼中,这个当初众人眼中的“疯子、晕子”,还真把朱家村变了样。

谈到未来,李连明早已经有了谱儿,“等梨园成型,我们就发展旅游项目,农家乐、采摘节、梨花节,我相信只要我们说话算数,讲诚信、敢担当,我们朱家村还会大变样。”

拉白条拉出了村里的第一个产业

2011年,李连明竞选成为朱家村村支部书记。上任之初,原本一身抱负的李连明发现,村里不但没有任何产业、项目,他还无形中接受了一项村委会的“遗产”——村委会还有20多万的账。一没产业,二不富裕,李连明意识到要想让朱家村变样,必须发展一个产业,“农村要发展,首先要让村民手中有钱”。

李连明经过调查发现,村里有养牛的传统,效益还不错,就是村民各干各的,难以形成产业。他4月份上任,6月份就向镇里打了成立朱家村旭日养殖农民专业合作社报告,看了李连明的报告,镇领导惊得半天合不上嘴巴,“能干

成吗”成为了当时所有人的疑问。因为另外一个制约养牛产业发展的瓶颈,就是资金。“农民不是不想发展产业,是因为手头资金不足,经不起失败。”李连明为了打消村民的顾虑,自己也参加进了养牛的项目,然后抱团向银行贷款。

土生土长的农村人,去哪里找这么多的担保人呢?他就发动了所有参加合作社的成员出去找,也把自己家的亲戚都拉进了担保人的行列。李连明说,他不怕把亲戚“拉下水”,“我们坚信这个项目能行。另外,成立合作社之初,诚信就是我们约定的第一个‘社规’。”

经过他几次三番的走动,终于在当

年9月份,硬是通过拉白条的方式,为合作社拉来了480万元的贷款。解决了养殖户面临的启动资金匮乏难题。“这几年,在我的提议下,村‘两委’班子着重引导群众走上‘诚信路’,目的就是为实现大伙儿的增收致富梦。”

合作社首批480万元银行贷款到期后,成员们都按时还了款,“做生意就得讲诚信,做‘一锤子买卖’的话,那以后谁还帮我们?”村民朱长征说,自此,朱家村人的诚信打动了多家信贷单位,现在多家当地银行主动上门询问贷款需求。而合作社成立四年多以来,没有一户成员发生过贷款违约的事情。

“诚信牛”成了采购客商的抢手货

“朱家村的今天,就是我们靠诚信拉白条拉出来的,”李连明说,合作社成立之初,他用多年做生意积累下的“信誉担保”为朱家村向建筑公司“诚信赊账”,建起了占地60亩,包括标准化大棚16栋,青贮氨化池16个,并配套完善水、电、路灯设施的标准化畜牧养殖小区。带动村民一起把养殖推上正轨。

李连明介绍,有一年,合作社与滨州市阳信县购牛客户约好10天后为售牛日期,并约定销售价格。没想到,仅仅10天,肉牛每斤价格上涨了5毛多。“一头牛1000多斤,每斤涨5毛,一头牛就涨500多元,一个养殖户七八十头牛,就是三四万元。”李连明说,有的社员动心了,找到他商量联系客户重新商谈价格或者取消之前的口头订购协议。李连明

迅速组织召开社员会议,语重心长分析诚信可能带来的潜在效益,“你这次是把钱赚到了,但是言而无信,说出去的话不认账,以后谁还敢来咱朱家村买牛?”李连明的一个反问让那些想借机涨价的合作社成员收了声,更让社员提高了对诚信养殖重要性的认识。

“肉牛就是这样,价格波动很正常,你讲诚信,客户也对你讲诚信,有时候价格涨了,客户是约定原价购买。还有的时候价格跌了,客户也信守承诺,按约定价格进货。这无形中给我们合作社减轻了不少风险。”李连明说,现在,客户认准了朱家村的“诚信牛”,并将他们的诚信故事一传十、十传百,采购客商闻讯纷纷上门,朱家村养殖小区的肉牛就这样成为抢手货。养殖户实实在在体

会到了讲诚信带来的长期效益。

经过几年的努力,现在朱家村的旭日畜牧养殖农民专业合作社已经成为了村里的第一产业,为了把好品质关,李连明要求各个成员自己购进玉米、豆粕和拌料机,“我们合作社的牛不吃成品饲料,为的就是把好食品安全这道关口。”现在走进旭日畜牧养殖农民专业合作社的养殖小区,家家户户的养牛棚内首先映入眼帘的就是拌料机,“虽然没人监督我们,但是大家都是用拌料机自己制作饲料,人要感恩,当初一穷二白时别人帮了咱们,现在村里经济好转了,我们也得靠诚信把好质量关。”养殖户朱金利现在承包了几个大棚,养了近200头牛,“光养牛这一项,一年收入差不多20万元。”