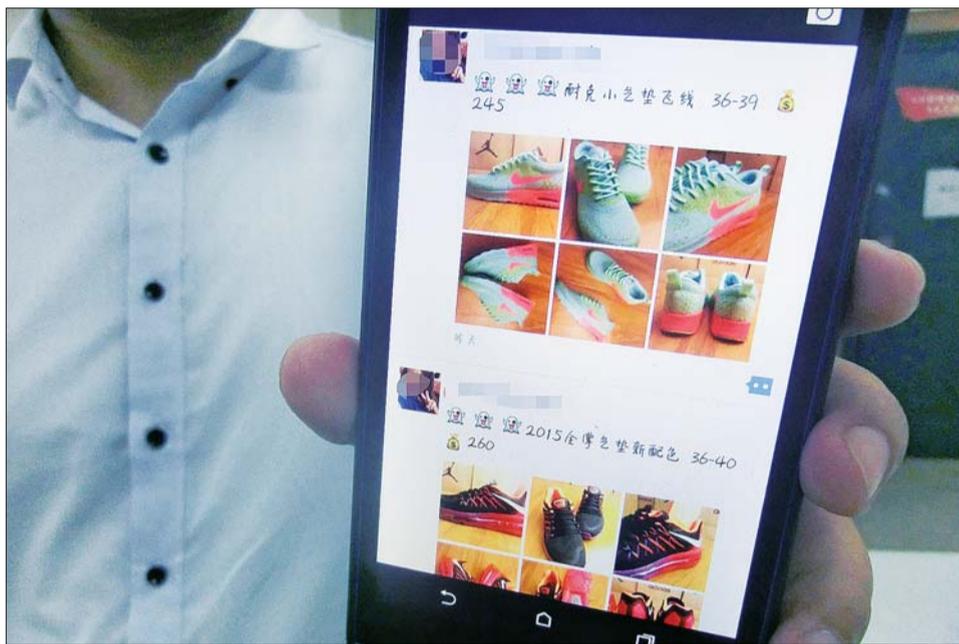


挣钱全靠发展下线 部分微商或涉嫌传销

律师说法:盈利不靠销售产品靠抽成或涉嫌传销

本报记者 孙川



朋友圈中的微商经常刷屏。 本报记者 段学虎 摄

“微商教程”一度火爆 现在仍是小热门

随着微店等“朋友圈经济”的火热催生了很多诸如《微店怎样开才赚钱》等“生意经”，而此类书籍也正是经济类书籍中的小热门。目前，每个市民的微信朋友圈中大概都会有几条“诚招代理”并展示自己微店多么火爆的信息，律师表示，若是微商仅通过发展下线抽成盈利，那么就很可能涉嫌传销。

家住东营市丁庄镇的陈女士在一家企业的办公室工作，由于平常工作比较清闲，在去年微商“风头正劲”时，陈女士成为了一名小首饰代理人员，也开始了自己的微商之路。“刚开始那会，真是一心想着要做好，有时候甚至还想着‘微商创业’，发展自己的事业。”陈女士说。

陈女士告诉记者，那段时间她只要一得空就会刷微信，加好友，发广告。“干了一周多后，一次逛街时发现书店里居然有关于如何做好微商的书，我就买了下来，之后又买了一本，都是关于怎么开微店的。”陈女士说，因为空余时间相对充足，这些书她都读过，也试着按书里做过。

记者走访东营市多家书店发现，目前书店里仍然有不少关于微商的书，“微商的书籍比较多，大都是针对性比较强的，比如《日进三万三：微店这样开才赚钱》、《微信营销与运营解密》、《微店怎么开》等，光看题目就挺吸引人。”东营万叶书园的工作人员说。

记者在采访中了解到，微商书籍销售最好的时候是去年和今年年初。东城一家书店的工作人员告诉记者，微商类书籍目前走量相对开始变少了，“可能现在商业形态逐步进入成熟期了，后来者不好赚钱了，书也就不太好卖了。”该工作人员说，尽管如此，微商类书籍目前仍是经济类书籍中卖得比较好的，算是小热门。

加入微商代理服装 没赚钱还赔了不少

在朋友圈刷屏的信息中，不仅有微商们产品广告，更有不少诸如“断货了，再预定得一周后”、“今天成交量非常好，赚了不少钱。”等带有炫耀意味的信息、聊天截图，而这些信息后面往往会跟着一句“诚招代理”，微信营销真的这么火爆吗？记者调查发现，事实并非如此。

许女士目前仍然在朋友圈里卖鞋子，但是去年她曾经在微商上吃过一次亏，“我当时是看到朋友转的一条招代理卖衣服的信息，在正式加入之前我还自己买了一件衣服试试，觉得衣服质量挺好，就开始给这个牌子做代理。”许女士说，做代理之前也是一直看到这个牌子卖得多么火爆，代理多么挣

钱，但是自己开始做代理后，却发现并不是那么回事儿，“主要是卖的衣服质量太差了，与之前承诺和卖给我的那件差别太大，而我的客户都是自己朋友，根本没法跟客户交代。”最终，许女士从这家微商代理中退了出来，没赚到钱不说还赔了一笔。

而曾经做过三次代理，现在已经坚决不再涉足微商的王女士告诉记者，微商发的那些聊天截图和信息中很多都是一个品牌的代理商统一提供的，微商发那种表现自己产品多么火爆、代理多么赚钱的信息除了吸引客户，还是为了发展代理商，“有的微商代理是分级的，级别越高拿货的价格越便宜，而代理商发展自己的代理商也能够从中抽成。”王女士说。

发展下线抽成 可能涉嫌传销

◆ 律师说法

对于网上“微商仅通过发展下线抽成盈利涉嫌传销”的说法，记者咨询了山东龙合律师事务所的齐志英律师，齐志英告诉记者，如果真的存在这种代理商本身不销售货物而是通过发展下一级代理商抽成的方式盈利，那么这一行为很可能涉嫌传销。

“简单来说，传销就是以销售或推销货品为名义，通过诱惑拉人入会，并把入会费作为主要盈利途径的行为。”齐志英说，如果说真的有微商代理商不是依靠销售产品来盈利，而是靠发展下线的代理抽成，大量产品都积压在渠道到不了消费者手中，这就很有可能涉嫌传销了。

婚宴量身定制,主题酒店成“新宠”

普通婚庆公司受冷,转型势在必行

本报4月28日讯(记者 聂潇潇) 从5月份开始,婚庆行业进入旺季。记者探访多家婚庆公司获悉,新人逐渐倾向选择婚宴婚庆一条龙服务的婚礼主题酒店,业内人士表示婚庆公司转型势在必行,必须提升服务、创意等软实力以求自保。

现在,新人都喜欢把婚礼办在气温适宜的春秋季节,随着气温升高即将迎来一场结婚的小高潮,各大婚庆公司也忙碌起来。淄博路一家婚礼策划公司负责人张先生表示,5月份确实是婚庆旺季,公司也接到不少订单,但相较去年同期20余个订单的火爆来看,今年5月的十几个订单有些“不理想”。

张先生告诉记者,现在酒店都有绑定的婚庆公司,如果其余婚庆想去办婚

宴,需要额外交场地费,价格在1000元至3000元左右不等。“多交这么多钱谁也不乐意,因此新人大都选择酒店绑定的婚庆公司。”张先生表示,公司曾经也有入驻酒店的运营策划,但无奈各酒店,婚庆已经趋于饱和,很难再寻求新的合作。

记者探访后发现,遇到同样问题的婚庆公司不在少数,有的婚庆公司已经在考虑降低价格。“单纯降价并不能解决根本问题。”经营婚庆公司多年的王先生分析道,除了酒店绑定婚庆,东营近年有了婚礼主题酒店,使酒店和婚庆真正合体,“这给婚庆行业带来的冲击可想而知”。

根据经验,王先生介绍,除了七、八月份的结婚淡季,从现在开始一直到年

底,都会是婚庆行业的旺季。王先生所在的文化传媒集团在5月份接到20多个订单,“几乎每天都要忙。”之所以比其他婚庆公司状况乐观,源于集团采取与婚礼主题酒店合作的模式,而这些预定婚礼策划的新人,半数以上都选择了婚礼主题酒店。“婚礼主题酒店专门为婚宴打造,灯光、舞台、音响、屏幕等一应俱全,与传统婚庆相比,省去了大量人工,节约了资源,因此价格并不比普通婚庆高,甚至更便宜。”

王先生表示,婚礼主题酒店受追捧已经成为不可扭转的趋势,婚庆公司必须要转型寻求长远发展。“除了与婚礼主题酒店深度合作,还要提升自身服务、创意策划等软实力。”

东营往返大连航班

5月2日起每天1班

本报4月28日讯(记者 杨玉龙 通讯员 张明磊) 近日,记者从东营市民航局获悉,为满足市民往返大连出行需求,东营往返大连航班将于5月2日起增至每天1班。

据介绍,东营往返大连航班由华夏航空84座庞巴迪CRJ900机型执飞,东营至大连航班航班号G52624,大连至东营航班航班号G52623,单程全票价520元,每天1个往返航班。

据了解,东营往返大连航班自2009年开通以来,航空运输市场不断发展,逐步由每周4班增加到每天1班,由华夏航空自行执飞。近期,华夏航空推出了6折促销优惠,大连到东营最低只需310元(不含民航发展基金)。目前,我市有东营往返北京航班每天2班,东营往返上海、东营往返大连航班每天1班,东营往返成都、西安航班每周、一、三、五、日各1个往返航班。

5月1日-3日

东营高速公路免费通行

本报4月28日讯(记者 张园园 通讯员 聂江山 刘国兵) “五一”马上就到了,这个假期高速还免费通行,不过相关部门工作人员也提醒错峰出行,不然旅途或因堵车变“困途”。

28日,记者从东营市高速公路管理处获悉,东营高速公路将于5月1日零时至5月3日24时(以车辆驶离收费站时间为准),对七座及以下小型客车实行免费通行。

工作人员告诉记者,根据以往经验,五一假期车流以省内游和市内短途旅行为主,也就是说,届时马场、孤岛、仙河等收费站将迎来车流高峰。“有驾车出行计划的市民,最好合理规划路线,尽量错峰出行,及时留意引导标志,提前变换车道,避免不必要的麻烦,提高旅途质量。”工作人员说,届时,各收费站也将增开车道,并开设免费车辆专用车道,增设引导员进行现场疏导,ETC车道正常使用,对使用ETC小型客车免收通行费。

另外,根据我省高速公路交通安全条例,小长假期间禁止危险物品运输车辆通行高速公路,已经进入的就近驶离,否则由交警部门责令改正,并处2000元罚款。

垦利德州路西延工程

即将开工建设

本报4月28日讯(记者 杨玉龙 通讯员 周鑫) 近日,记者从垦利县交通运输局获悉,垦利即将开工建设的德州路西延工程(永莘路至胜利黄河大坝)长7.5公里,路宽6米,目前放线工作已全部完成,计划今年竣工通车。

近年来,垦利围绕“一城一带三区”建设目标定位,突出道路交通体系与东营中心城区的对接,加快融入东营中心城区。据悉,垦利即将开工建设的德州路西延工程(永莘路至胜利黄河大坝)长7.5公里,路宽6米,目前放线工作已全部完成,正在进行迁占工作,计划今年竣工通车。该工程同时列入东营路网框架总体规划,跨黄河后利津县交通部门将继续修建连接至济东高速,工程建成通车后,可打通贯通东营东西的北部大通道,形成连接东营永安机场、济东高速明集出口的干线公路,实现东营东西城、垦利西部向西连接济东高速的快速便捷,有效促进经济的快速发展。