

为经济输入“绿色血液” 在转型中“弯道超车”

访兴业银行东营分行行长任波

本报记者 李立红

兴业银行2014年6月进驻东营,在东营的众多银行中属于“后来者”。但在经济转型升级的过程中,兴业银行发挥“后发”优势,凭借不断创新金融产品,优化业务结构,在短短的半年内,兴业银行迅速在东营站稳了脚跟,并有望在经济“新常态”中实现“弯道超车”。近日,记者专访了兴业银行东营分行行长任波,看看他是如何掌舵这艘金融巨轮的。

金融产品打出“组合拳” 小微企业融资难题一站式解决

“东营分行自成立之日起,就始终坚持稳健经营、严格管理、狠抓服务的工作思路,各项业务取得了较快的发展。”任波告诉记者,截至2015年1月末,兴业银行东营分行的人民币存款余额达到50.96亿元,授信企业达到120家,小微企业及私营企业主126家,各项信用业务余额合计88.69亿元,其中流贷32.65亿元,承兑及信用证40.54亿元,各类债券发行15.5亿元,有力支持了东营经济发展。

面对激烈的同业竞争,兴业银行始终坚持不断创新金融产品。在扶持小微企业方面,该行推出专属融资产品,以抓资产、高时效的“易速贷”为主打,以创新还款方式、减轻到期还款压力的“连连贷”为配合,以免担保的“交易贷”为跟进,打造小微信贷“三剑客”,为解决小微企业融资难题提供一站式服务,成为同业市场上小微信贷产品的佼佼者。“小微企业是国民经济的重要组成部分,通过支持这些企业,我们有力地助推着东营经济的发展和黄蓝战略的实施。”任波说。

丰富的理财产品组合也是兴业银行东营分行的一大特色。据介绍,该行不断加快财富管理转型步伐,切实提升零售财富管理专业能力,加强零售财富管理营销服务体系。天天万利宝、现金宝1号、钱大掌柜等多款常规型理财产品,为市民带来了丰厚的收益。2014年12月在网易“金钻奖”评选中,兴业银行荣获“最佳个人理财产品奖”。

特色信贷助力环保事业 为经济输入“绿色血液”

据统计,目前东营市的银行业机构已经达到26家。兴业银行如何在东营市场上占有一席之地呢?“创新,是我们最大的优势”,任波介绍,兴业银行将继续努力适应金融脱媒的发展趋势,进一步巩固大投行、大财富、大资管业务格局,努力走差异化经营之路,打造特色竞争优势。

兴业银行是国内同业中较早意识到环境问题所带来的挑战和机遇的银行。作为我国首家“赤道银行”,该行大力发展绿色信贷,针对节能环保领域企业客户的多种金融需求,不断创新升级,不但重新构建了环境和社会风险管理制度体系,全面改造了传统信贷业务流程,还设置了专门的管理机构——“可持续金融室”,推动了整个经营模式的转变。任波说,短短半年时间,东营分行已累计为正和集团、华联集团等5家企业发放各类绿色金融能效贷款6.25亿元,“预计每年可减排超过200万吨的二氧化碳,相当于关闭7座60兆瓦的火力发电站。”

经过20多年的发展,兴业银行金融市场业务优势明显。银银平台是在国内率先推出的银银合作品牌,结合了互联网金融和线下金融的完整服务体系,现已基本实现金融同业客户关系管理的全覆盖。同时,兴业银行始终以客户为中心,以为客户创造价值为导向,以投资银行、贸易金融、现金管理“新三强”为主线,不断地进行产品创新,企业金融和零售业务创新产品达上百种,为客户提供更加个性化、专业化的综合金融服务方案奠定了基础。



兴业银行东营分行员工微笑服务。



兴业银行东营分行员工正在接受礼仪培训。

多管齐下助力黄蓝经济 与东营共赢并进

面对国家宏观经济中出现的“新常态”,兴业银行东营分行已经做好了多手准备。“我们将会从六个方面着手,奋力开拓,助力东营经济发展。”任波告诉记者,新的一年,兴业银行将继续支持与国计民生紧密相关的重点城市建设项目;继续践行“绿色信贷”的原则,择优支持东营的绿色环保产业;不断推动服务“重心”下沉,对具有市场、资源、技术、区位及管理优势的优质客户给予支持;加强对中小企业尤其是小微企业的信贷支持;视维护地方金融环境为己任,积极履行社会责任;不断进行产品创新和产品组合,树立起“买理财,到兴业”的招牌,为广大市民提供多元化投资理财渠道。

小微企业金融方面,2015年,兴业银行将继续以产品创新为小微企业金融服务突破口,不断创新,提升小微企业金融服务产品的专业性、针对性与适用性。同时,该行将不断推进小微企业专属组织体系、专属业务流程、专属风险技术、专属激励约束机制和专属资源配置体系建设,打造小微企业“六项专属机制”,为东营市的中小微企业客户提供高效、专业的综合金融服务,助力小微企业成长,推动地方经济发展。

“东营是一片经济发展的沃土,黄蓝两大国家战略在这里叠加,为东营的发展带来了巨大的机遇,这里还有一大批优质企业和优秀的企业家,经济发展后劲足、潜力大。”任波表示,兴业银行东营分行将全面蓄力,支持东营实体经济建设,为东营人民提供更好、更优的金融服务。

财智人生 相约兴业

投资偏好	起购金额	销售时间	产品期限	预期收益率	参考收益
流动型	5万	工作日7:30-15:15	按天计息当日起息	4.80%	6.57元/天
稳健性	5万	2015.3.13-3.19	14天	5.00%	95元
		2015.3.13-3.19	28天	5.45%	209元
		2015.3.13-3.19	84天	5.50%	632元
		2015.3.13-3.19	168天	5.55%	1277元
		2015.3.13-3.19	180天	5.70%	1405元
	30万	2015.3.13-3.19	168天	5.65%	7801元
		2015.3.13-3.19	180天	5.80%	8580元
贵宾版	50万	2015.3.12-3.19	182天	5.70%	14210元
		2015.3.11-3.18	370天	5.80%	29397元
	100万	2015.3.18-4.1	1年	6.80%	68000元
华能信托	300万	2015.3.13-3.20	80天	6.20%	40767元
		2015.3.12-3.17	184天	6.40%	96789元
		2015.3.11-3.18	365天	6.50%	195000元

兴业开鹏举 东风启壮图

东营,朝气蓬勃,飞速发展是这个共和国最年轻的城市首屈一指的代名词。如一缕春风,兴业银行款款而至,给东营这片广阔的土地带来了春天般生意盎然的绿色。“绿色金融”、“赤道银行”,兴业银行就这样用一种不一样的姿态来到了东营人民的面前,给东营的百姓带来了全新的金融体验。

“兴业银行东营分行的成立,是兴业品牌的又一次胜利延伸。我们将始终坚持与客户‘同发展、共成长’和‘服务源自真诚’的经营理念,致力于为客户提供全面、优质、高效的金融服务。”兴业银行东营分行行长任波说,创新,是兴业银行持续发展的不竭动力,也将成为兴业银行与东营人民连枝共家的誓言。

102.08亿,这是东营分行开业当天创下的各项存款数字。其中,对公存款达92亿元,储蓄存款超10亿元。这不仅刷新了济南分行辖内经营机构有史以来开业当天存款业绩的新高,同时也开创了东营市新建机构开业存款的新纪录。这一存款数字,使得兴业银行在东营当地打造了良好的品牌形象和社会影响力,在严峻的市场形势和同业竞争中取得了瞩目的发展成绩。

一个优秀的团队,永远不会满足于它既得的成绩。开业刚过,东营分行就已经制定出了分行今后的工作计划与重点。业务上,他们切实加大调研走访力度,扎实开展工作;管理上,加强风险控制,在保持业务稳定发展的同时,防范各类风险的发生。东营兴业人不断学习,强化培训,创新产品,打造品牌。

开业以来,东营兴业人团结一致,紧紧围绕在领导班子的指挥下,以服务大众为宗旨,以为人民带来全新的金融体验为基调,以推动黄河三角洲地区经济发展和服务地方百姓为己任,立足新起点,谋求新发展,实现新跨越,以最短的时间跻身当地主流银行行列。兴业银行东营分行这颗冉冉升起的新星,将在以黄蓝两区国家战略为背景的天空里呈现出绚丽夺目的色彩!

(本报记者 李立红)



更多信息请关注微信公众号:兴业银行东营分行,更多活动、更高收益等着您!!
打开微信,选择查找公众号,搜索:兴业银行东营分行或CIB-dy,或者直接通过扫描左侧二维码,即可关注兴业银行微信号。
财富热线:0546-8387111,0546-8386555
地址:山东省东营市府前大街80号(府前大街与康洋路交汇处)