

# 为东营地方经济“造血输血”

## 青岛银行东营分行新常态下实现新作为

本报记者 李立红 通讯员 张光谦

开业三年来,青岛银行东营分行始终坚持“服务地方经济、服务小微企业、服务当地居民”的市场定位,通过创新融资模式、服务手段、抵押方式,不断提升金融服务水平,全力助推黄河三角洲开发建设,支持了一大批重点工程、重点项目以及中小微企业,不断为东营地方经济社会发展“造血输血”。

### 加强机构建设 延伸服务范围

青岛银行东营分行位于东营府前大街72号,内设公司银行部、零售银行部、信贷管理部、财务会计部、营业部和办公室六个部门,西城支行、垦利支行两家分支机构,广饶支行正积极筹建中,员工130余人。受益于全市经济的快速有效发展和良

好的金融环境,青岛银行东营分行各项工作取得了优异成绩。

目前,全行支持信贷客户700余家,各项贷款余额达61.99亿元。其中为790余户小微企业客户投放信贷资金近20亿元,间接提供了近万个就业岗

位,有力地促进了地方经济和社会发展。近年来,青岛银行东营分行先后荣获省级“精神文明单位”、东营市“五一劳动奖状”及“消费者满意单位”荣誉称号。被总行授予2014年度“优秀分支行”荣誉称号。

### 积极对接地方特色产业 加快信贷产品创新

青岛银行东营分行不断加大信贷投放力度,发挥金融“造血输血”功能,进一步促进企业的产业结构升级,加快工业调整振兴步伐,助推“黄蓝”战略实施。

根据东营市石油装备行业特点及产业优势,青岛银行东营分行制定了专项服务方案进行营销,主打“青易贷”、“科易贷”等品牌产品以供客户选择,累计发放贷款5亿元,实现了石油装备行业批量营销。同时,优化审批流程,缩短授信时间,以

最大便捷支持企业的产业结构调整。

青岛银行东营分行不断拓宽信贷投放渠道,专门为科技型中小微企业开发了不动产租赁贷款、机械设备按揭等新型业务品种。围绕着一圈一链”和1+N联贷模式,通过联保体统一申请贷款,提高融资成功率。对于科技含量高、持续发展能力强的成长性科技型中小微企业,以商业承兑汇票、结构性订单融资、供应链融资等产品提供资金支持,为科技型中小微企业提供专业化高附加

值金融服务。

与此同时,该行还不断发挥青银产品优势,破解融资担保难题,帮助中小微企业和个人客户增效增收。针对个体工商户创业初期融资难的问题,青岛银行东营分行对信贷产品进行创新,从优化准入门槛,降低时间及资金成本,创新信息交流方式等环节入手,推出个人生产经营“联保贷”,实行“企业担保”、“三户联保”、“五户联保”,破解担保瓶颈。

### 提升服务水平 满足客户多元化需求

面对客户金融多样化、综合化、差别化金融需求,青岛银行东营分行坚持内涵创新和外延突破。牢牢把握存款利率“上浮到顶”的有利时机,加大理财产品的营销力度,在帮助存款客户增收的基础上,实现负债业务快速发展。此外,该行在茶坡小学、东凯小学、技师学院成立了“青银奖学金”,

不遗余力投身公益事业,树立了青岛银行良好对外形象。

经济新常态带来新的发展机遇和挑战,青岛银行东营分行将继续发挥银行在支持当地经济社会发展中的作用,合理调整信贷结构,主动与企业搞好项目对接,努力扩大信贷资金支持,进一步加

大支持中小企业力度,为东营地方经济发展提供有效的支持。该行大力开展金融产品创新,扩大融资结算渠道,降低融资成本,增加资金投放规模,满足企业多元化的融资需求,为黄河三角洲地区开发建设、为东营市经济又好又快的发展做出应有的贡献。

# 逢8就发

每月8日、18日、28日固定日发售

## “逢8就发”钱潮高收益理财来袭啦!

青岛银行“逢8就发”钱潮高收益理财 高收益与高安全性并举

“逢8就发”钱潮高收益理财是继海融卡、夜市理财、海融金、E智青银等系列零售精品之后,推出的一款高收益理财,取名于中国人喜欢的吉利数字“8”,寓意本款理财的高收益性,每月8日、18日、28日固定日发售,主要满足追求投资稳健且高收益的客户理财投资需求。

- “逢8就发”钱潮理财定位高收益
- “逢8就发”每月8日、18日、28日固定日发售
- “逢8就发”额度有限,网点预约购买
- “逢8就发”风控全国前四,高收益与高安全性并举



东城:东营市府前大街72号(东营开发区管委会对面) 垂询电话:5057777  
 西城:东营西二路490号(五一大厦) 垂询电话:8975800  
 垦利:垦利县中兴路27号(垦利街道办一楼) 垂询电话:2777111