

节后少儿保险走俏

专家建议家长,不妨利用压岁钱培养孩子风险意识

本报记者 李立红

压岁钱规划三步走

春节之后,压岁钱又成了热门话题。如何规划处理压岁钱不仅是考验孩子,同样也在考验家长,利用压岁钱这一传统祝福来向孩子传递正确的金钱观和价值观,成为一个不可多得的教育良机。现在,越来越多的家长都会选择购买保险产品来合理规划孩子的压岁钱,记者采访发现,节后各种少儿保险走俏,少儿保险市场成为各大保险公司争夺的重要“战场”。

用压岁钱买保险是时下流行做法,相比传统做法银行存款,保险产品能为孩子一生的健康成长提供基本保障,又可以让“钱生钱”,避免了孩子乱用零花钱,帮助他们从小建立正确的理财观念。

在如何规划压岁钱上,东营市一家保险公司的吴经理表示:“压岁钱的规划是培养孩子理财意识的重要手段,因此,在具体处置上应该让孩子充分参与。”他建议,一般可将压岁钱分成三部分,一部分在银行给孩子开教育金专户,第二部分作为孩子的零花钱,第三部分可以跟孩子商量买保险。

具体到实际操作,吴经理说:“孩子们的压岁钱少则几百,多则过万,无论金额多少,有两部分一定不能少,即购买保险和零花钱,买保险是为了培养孩子的风险意识,零花钱是让孩子学会自己支配钱。”

对于收到压岁钱比较多的“土豪”,在保险之外,还可以考虑银行教育金储蓄和基金定投。毕竟健康和教育已经成为父母最关注的两大儿童成长要素,孩子们未来的教育金、创业基金及婚嫁金等各项支出都不可或缺,不少家长都希望竭尽所能提供给孩子良好的教育支持,让孩子在未来获得更多机会。

纯保障型保险是首选

至于买保险也有“门道”。在孩子成长的过程中,意外和疾病风险威胁着孩子的身体健康,作为家长,除了教育孩子增加安全意识,并提供适当的保护措施外,也要学会借助保险来为孩子提供必要的风险保障。因此,意外医疗保险和重大疾病保险对于保障少儿常见意外或疾病伤害是最为迫切的。

吴经理表示,少儿保险种类很多,主要分两个部分,即纯保障型、消费型少儿保险和带教育金功能的综合险。对孩子而言,首选是包含意外、重大疾病在内的保障型险种。吴经理说,虽然孩子们在学校里有购买保险,但只是保证在学校内,而且保额较低,“因此,家长在购买时要仔细了解孩子已有哪些保障,还缺少哪些,把那些缺的补足。”除此以外,家长还要考虑孩子的成长阶段,刚出生的孩子保障型产品是第一位,如果有条件再买教育金,购买时在组合上尽量全面,保障第一,教育金规划是第二位,整体要做规划,而不是只买一种保险。

有调查表明,每个家庭用于子女教育的费用平均超过15万元,并且这个数字还在持续增长。因此,不少家长希望把孩子的压岁钱当作教育金,积少成多。对此,保险专家建议,购买教育金类的少儿保险就是一个相对安全稳妥的办法。不过,吴经理也提醒,家长无论购买何种险种,整个保费支出不超过家庭年收入的20%以内,而且,家庭内一定要首先做足大人的保险计划,再考虑孩子的。

右腿截止获赔504万

新华保险完成“新标准”业内最大金额残疾赔付

日前,按照新版《人身保险伤残评定标准》(以下简称“新标准”),新华保险向湖南客户李先生给付302.4万元理赔金,成为新标准实施以来保险行业金额最大的残疾赔案。在该起事件中,按照新标准赔付的保险金额较旧标准高出10%。

据悉,李先生曾先后两次投保新华保险《祥和万家两全保险(分红型)》及《附加意外伤害保险》,意外伤害保额共504万元。2014年12月,因车辆意外碾压右腿,李先生进行了右大腿膝关节以上截肢术。

依据“新标准”第七条第六款四肢的结构损伤,肢体功能或关节功能障碍中一股缺失标准,李先生构成五级伤残,新华保险按照保额60%共计赔付302.4万元理赔款。而按照旧标准,李先生的情况仅可以得到保额50%的赔付,可见“新标准”有效提高了消费者的保障程度。

由于李先生住院不便,新华保险理赔人员上门主动进行了3G签收,资料齐全后,5个工作日内将302.4万元赔款赶在春节前送到了客户手中。



新华保险为客户办理理赔手续。

春暖花开好时节 踏青出行莫忘保险

本报记者 李立红

天暖气清,草长莺飞,正是人们外出春游观光的好时节。近郊游、自驾游、国内游、国外游,不少东营市民已经开始规划自己的春游了。保险人士建议,出游前选好适合自己的“春游保险”很关键,人们可以根据自己的出行时间、距离、危险程度等方面,来选择不同承保范围的产品。

记者了解到,许多保险公司都推出旅游保险,为旅游的人们提供了保障。据东营市一家保险公司的许经理介绍,春游踏青购买旅游险首先要考虑的是一日游还是多日游,然后再根据出游情况制定相应的旅游保险。在购买旅行险时,需仔细阅读

该产品的免责条款。

如果市民春游是跟团旅游,最好根据不同的需要自费购买一份旅游意外险。“人们往往以为,跟团旅行有了旅行社提供的旅行社责任险就万事大吉,但是,旅行社责任险只为旅行社因疏忽或过失而承担的经济责任买单,如不是旅行社原因,而是游客本人发生了意外事故则不在承保范围内。”许经理说。

相对于团队游,自助游承担着更大的风险,因而在投保时更应谨慎选择。如今市面上,各家保险公司推出的面向个人的旅游险种类繁多,保障内容、期限各有不

同,人们可根据自己的需要进行选择。对于一些爱好旅游或时常需要出差的人来说,购买一年期的保险更划算。

近年来,自驾游十分流行,自驾游面临的风险要比市区行车更多。由于驾车人对复杂的路况熟悉程度远低于日常驾车,再加上旅游线路较为拥挤,因此碰撞、翻车事故发生概率高,而驾车人员及乘车人员面临的意外伤害风险也增大,这就需要通过自驾游保险获得保障。在人身意外保障之外,给随身财物和爱车来一个保驾护航也是非常必要的。

“如果春游踏青计划是出国的话,意

外险也需要另外购买。”许经理介绍,目前的普通意外险一般只针对国内出现的意外情况,国外部分需要另外购买。而不同国家对于出境旅游险的要求不尽相同,除了购买相应的出境旅游险之外,一定要选择具有境外救援服务的出境旅游意外险。

由于不同的保险产品涵盖的户外项目不同,市民需要根据计划的路线及参与的活动项目进行选择购买。无论购买哪种保险,一旦旅行中发生险情,需在规定期限内及时通知保险公司,否则可能遭遇赔付调查甚至拒赔的情况。



互联网金融再成两会热词

选择生金所 12%—15%年化收益

随着全国两会的召开,互联网金融再度受到各界的高度关注。上周,全国政协委员、招商银行前行长马蔚华提案建议,要加快落实P2P行业监管,明确准入和退出规则。业内人士认为,互联网金融业经过前几年的累积,在2015年将会继续大浪淘沙,同时行业也会朝着更健康的方向发展。对此,“生金所”创始人毕龙强表示:“生金所是个互联网金融平台,但我们也 very 注意‘接地气’,所有的贷款客户都是东营本地的,这也便于我们对其进行考察,锁定经营风险,确保理财人的资金安全。成立2年来,已为近1700名东营的客户提供了高质量的理财服务。随着央行连续两次降息,银行系理财产品收益降低将成为一种‘新常态’,那么就要适时选择互联网金融来提高收益。”

部分客户在刚接触生金所时,对其提供的高收益表示不理解:“银行理财产品的年化收益都不到6%,你们是怎么实现12%以上收益的?”毕龙强说:“我们的平台上,有借款人也有理财人。借款人付的利息高了,理财人的收益自然也就上去了。我们都知道,降息后,国家规定的一年期贷款基准利率是5.35%,这有利于降低目前实体经济的资金成本。但银行在对小微企业放贷时,一般要比基准利率上浮20%-40%左右,而且一笔贷款最少也得几百万。但我们的客户多为个体工商户和农业合作社,资金需求量基本在10万元以下,他们去申请银行贷款,一般是不批的。那么,单笔资金在10万以下的小额贷款既然是一个稀缺资源,利息自然就上去了,这是一个非常自然的市场行为,所以,我们可以给理财客户提供12%至15%的年化收益。”

扈女士经营家居生活馆多年,有稳定的客源,收入稳定,现有3个店面。因近期要配套别墅家居,急需资金周转,特向生金所申请续贷。生金所派出工作人员去实地考察,确保她有还款能力后,在3月5日这天将她的借款需求发布到了网站上。“生意经营周转借款,需筹集120000元,18个月还清,年利率17%(接力标)”,在19个理财人的出资下,这笔钱被凑了起来,其中最多的一笔有24000元,最少的一笔则只有100多元。以后他们将按月收到借款人的还本付息,如果需要紧急用钱,可以申请提现,在其他人的出资接力后,可将资金取出,既保障了高收益,又保证了资金的灵活性。

据了解,生金所是山东互联网金融协会的副会长单位,一直坚持阳光化、规范化运作。资金实行第三方托管,每一笔钱都账单化管理。客户在投资之后,他的每一笔钱,随时能看到资金去向,每月回本的资金也都一清二楚。来吧,拨个电话、问个清楚,别和12%-15%的年化收益擦肩而过。

地址:西城西二路华纳大厦8楼
 联系方式7771967,7776767,400—800—1967
 网址:www.shengjinsuo.com