中奖名单

自行车中奖客户		
投保时间	姓名	电话
2015.1.5	高先生	131****3215
2015.1.6	曹先生	135****9687
2015.1.7	齐先生	186****9200
2015.1.8	康先生	139****8456
2015.1.9	吴女士	130****4682

蛋糕中奖客户		
生日时间	姓名	电话
2015.1.5	吴先生	139****6129
2015.1.6	万女士	136****3398
2015.1.7	王女士	134****1182
2015.1.8	李先生	132****6600
2015.1.9	张先生	189****9659
2015.1.10	董女士	135****5385
2015.1.11	陆女士	186****1990

每天:“一天一辆自行车”、“人保陪你一起过生日”;
每月:5000元家庭梦想基金;
年度:年底人保财险东营市分公司携手泰岳集团,共同推出“奔驰轿车开回家”。
每天、每月、年度奖品逐步升级、惊喜不断、好礼不停。

家庭梦想

2015我的梦想

吕增霞:带父母第一次旅游,省内转一转。
郝文杰:给儿子报一个武术兴趣班。
李真真:给父母公婆做一次健康查体。

会员服务

“人保之友俱乐部”重磅推出四大类增值服务

◎代办年审:人保财险客户俱乐部为城区客户免费提供车辆年审一站式全程代办服务。
◎年审速递:对于城区内符合6年内免上线政策的车辆,人保财险客户俱乐部专人上门收取年审资料,办后送达,全程免费。
◎自助洗车:人保财险客户在东营市分公司院内可以享受到免费自助洗车服务,洗车网点陆续增加中。
◎道路救援:人保财险东营市分公司为客户提供24小时无限次免费道路救援服务(拖车、换水、充电、换胎、送油等)。

微信扫一扫,即可成为“人保之友俱乐部”会员,尊享四大类增值服务。

只要您选择人保财险投保,除尊享以上四大类增值服务之外,还可以获得加油卡、免费年审、绿植等多重好礼,详询8328949。

人保财险东营市分公司
微信官网二维码

圆梦故事

买人保车险,中了辆自行车

让儿子骑出个好身体

本报记者 李玉亮

住在新区的人保幸运客户喜得价值2000元的折叠山地自行车。本报记者 任小杰 摄

1月8日,家住东营区的康先生被告知中奖了,奖品是人保财险东营市分公司送出的一辆价值2000元的山地自行车。他非常高兴:“我连续在人保财险投保已经有十几年的时间了,现在开的是辆福克斯,买来有6年多的时间了,也是一直在人保财险投保。没想到这回中了辆自行车,想给上二年级的儿子骑,让他锻炼出个好身体。”

康先生告诉记者,他自己做生意,需要经常往外跑,车子难免磕了碰了,因此,理赔服务必须要快捷。“你想,本来平时就挺忙,如果在理赔时手续繁琐,那肯定不行。人保有个服务我非常认同,那就是先行赔付,报了案之后,钱很快就给打过来了,这让我们觉得很省心。”

近几年,人保除了做好理赔,还为客户提供了很多增值服务。康先生虽然是人保的老客户了,但有些增值服务他还是第一次听说:“今年我光知道有个代办年审,其他的还真是不清楚。”因此,人保决定加大宣传力度,让更多的客户能够了解并享受到这些增值服务。一位工作人员告诉记者:“比如我们的免费道路救援很多人就不知道,但是非常实用,包括50公里以内的免费拖车、送油、接电、换胎、充气等。客户出门在外,遇到紧急情况了,可以拨打我们的客服电话,避免花冤枉钱。”

另一位中奖客户感慨道:“以前买东西也中过毛巾、杯子之类的奖品,但都是一些小物品,像人保财险东营市分公司送出自行车这样重磅的奖品确实不多见,足可见人保对客户的诚意。”

康先生表示,以后还会继续在人保财险东营市分公司投保。

东营有了标准化二手车交易市场

二手车经“体检”后,可享受售后服务

本报记者 李立红

近日,东营市首家标准化二手车交易市场——华信二手车交易市场启动,致力于打造东营市乃至山东省规范、便捷、透明的二手车交易平台。1月24日至25日,华信首届二手车淘宝汇启动,将为市民免费提供一个集中售车、选车、办理二手车综合型业务的促销会。

享受一站式服务 还能足不出户买车卖车

东营华信二手车交易市场有限公司市场部经理王新亮告诉记者:“东营华信二手车交易市场位于东营市西郊服务区,目前,一期市场已经投入使用,正在招商中;二期室内高档精品车展厅将在2015年春天开始动工。”

华信二手车交易市场建设有山东省最大的精品二手车交易展厅,与北京、上海、杭州等知名二手车经销公司合作的精品二手车专卖店、二手车私人订制会馆、平价二手车超市等,同时还设有特种作业车辆交易区、二手车租赁平台、华信二手车俱乐部、华信机动车维修工厂。为实现一站式服务,交易市场还建设了综合服务大厅,内设二手车过户业务办理、车管业务办理、保险超市、二手车贷款超市、二手车权威评估等,让市民在此享受到超值服务。

为让市民享受到便捷服务,华信还研发了二手车APP软件——华信二手车APP,同时微信平台、网站同步运营,通过移动互联网,足不出户即可了解全国各地车源信息,并进行预定和交易,华信平台担保并协助验车、提车,让市民买卖二手车更省心、更放心。公司还积极与北上广深等大中城市的二手车交易平台合作和资源共享,不断拓展车源量,为东营市民提供质优价廉的车辆,并为华信会员提供广阔的销车渠道。

经268项“体检”后持证出售 5亿运营资金引爆市场

“在近期,华信与专业的二手车检测机构合作,对汽车进行‘268V-行认证’,对汽车的外表、发动机、底盘、内饰等方面进行268项检测,通过认证的,发放专有标志。”王新亮介绍,客户从华信市场买走的通过认证的二手车,出现任何质量问题,都由保险公司提供一系列售后服务,华信对每一辆经过认证的汽车负责到底。”

目前,华信正在面向各类二手车经营商户、欲开设二手车经纪公司的准商户招商。“凡于2015年1月20日之前入驻市场的商户免交半年门面租赁费,优先选择门面位置、车位,将来还可以优先选择二期高端展厅。”王新亮告诉记者“为了招商,华信给足了优惠政策。华信二手车交易市场作为东营市政府重点招商引资项目,市场前景有保障。华信同时与几家金融机构合作,为客户争取到运营资金,用来扩大经营规模。”

华信首届二手车淘宝汇将于1月24日正式启动,所有想卖车、买车的市民都可以免费参加。

活动时间:2015年1月24日-25日(上午9:00-下午16:00)
活动地点:东营市华信二手车交易市场内
报名地址:东营市西郊现代服务区北二路19号(中凯汽配城西邻)
咨询、招商电话:0546-7063123

华信二手车交易市场效果图。

冬季汽车玻璃结霜了怎么办

本报记者 李立红

最近家住府前小区的周女士很“郁闷”,因为她的车窗上每天早上都会结一层厚厚的霜,无奈她只能“弃车”而去。汽车专家表示,对付冰霜,最好的办法是预防。

“停车时,车内会保持一个比较舒适的温度,深夜,冷空气接触到有温度的车玻璃会产生冷凝水,在低温状态下结成冰霜。”汽车4S店的李师傅建议车主,在停车关闭空调时,将空调的风道调节成外循环状态再关闭,也可以在“外循环+低温度”设定的状态运行空调一段时间,让车内的温度降到不至于产生车窗冷凝水的程度,但不建议将车窗打开一条缝隙,因为在公共停车环境,车窗留缝隙很可能造成车内的财产丢失,也容易弄脏爱车的内饰。

如果已经结了冰霜,千万不要用热水去冲玻璃,在骤冷骤热的冲击之下,车玻璃也有炸裂的可能;也不要马上用雨刮器去刮,不仅可能造成风挡雨刮的撕裂损坏,甚至有可能因为雨刮粘连在风挡上而造成雨刮器马达的烧毁。

正确的处理方法是,在启动车辆之后,待发动机温度上升后,用空调选项中吹玻璃的选项来增加玻璃上的温度。还可以到4s店购买些专用的低温玻璃水,低温环境玻璃水不仅能提供清晰的驾乘视觉感受,更保护车辆清洁系统在低温环境中的正常运转。